

# ID-59064 EZEQUIEL

34 años  
Barcelona



## PERFIL

Busco aportar valor agregado a todo aquel equipo al que pertenezca teniendo como objetivo fundamental llegar al logro de los resultados en tiempo y forma.

## EXPERIENCIA

05/2015 – 11/2021

**PROMOTOR DE VENTAS ESPECIALES**, AB INBEV ARGENTINA

Atención, seguimiento y conquista de clientes.

Análisis financiero de propuestas (P&L) / Análisis integral del canal (kpis, volumen, SOM, etc.)

Gestión de contratos y seguimiento de pago del canon

Gestión de cartera de clientes

Cumplimiento IP mensuales

Ejecución del producto / marcas en el PDV (lograr la mejor experiencia del consumidor)

Seguimiento de cuentas corrientes

Interacción con las distintas áreas de la compañía a fin de que el producto llegue en tiempo y forma al PDV. (masterdata, logística, finanzas, trade marketing))

09/2012 – 05/2015

**PREVENTISTA**, AB INBEV ARGENTINA

Visita, toma de pedidos, detección de oportunidades y análisis en canal Off Premise.

Cumplimiento de IP's mensuales.

09/2011 – 09/2012

**MERCHANDISER**, AB INBEV ARGENTINA

Reposición de mercadería en góndolas en canal off premise.

## EDUCACIÓN

2004-2007

**BACHILLER EN CIENCIAS SOCIALES**, INSTITUTO LOMAS DE ZAMORA – BUENOS AIRES, ARGENTINA

## **IDIOMAS**

- Español - Nativo
- Inglés - B1 (oral y escrito alto)

## **APTITUDES**

- Nivel Intermedio de herramientas ofimáticas
- Excelente predisposición
- Empático

## **OTROS DATOS DE INTERÉS**

- Carnet de conducir B