



Javier

Delegado Comercial

CONTACTO



52 años

Madrid

EDUCACIÓN

CESIC

Master en Dirección Comercial y Ventas

SKILLS

- Desarrollo de nuevo negocio y Apertura de clientes
- Planificación y capacidad de gestión
- Autonomía

EXPERIENCIA LABORAL

Responsable Comercial

2022- Actualmente

Laboratoire Native - Lierac, Phyto y Roger&Galle

- Gestionar y desarrollar la cartera de clientes, manteniendo relaciones comerciales sólidas y de largo plazo en Canal Farmacia
- Identificar nuevas oportunidades de negocio, tanto en clientes existentes como en potenciales.
- Madrid, Albacete y Ciudad Real
- Tres años consecutivos siendo el delegado con mayor número de aperturas de farmacias.

Delegado Comercial

2020 -2022

Biomimetic Dermocosméticos

- Inicio el proyecto en canal farmacia desde 0 con el objetivo de introducir una nueva marca consiguiendo la introducción en más de 60 puntos de venta.
- Desarrollo de negocio y apertura de nuevos clientes.
- Telva al mejor producto del año

Delegado de Ventas y Director Comercial

2005 - 2020

Weleda España

- Gestionar y desarrollar la cartera de clientes, manteniendo relaciones comerciales sólidas y de largo plazo: farmacias, herbolarios y visita médica
- Identificar nuevas oportunidades de negocio, tanto en clientes existentes como en potenciales.
- Planificar y ejecutar visitas comerciales dentro de la zona asignada, siguiendo la estrategia comercial de la empresa.
- Gracias al desarrollo profesional, promociono a la dirección comercial gestionando 17 delegados.

Delegado Comercial

2003 - 2005

ERNO LASZLO Cosméticos

Delegado Comercial

1994 - 2003

La Prairie Group AG

- Gestionar y desarrollar la cartera de clientes, manteniendo relaciones comerciales sólidas y de largo plazo.
- Identificar nuevas oportunidades de negocio, tanto en clientes existentes como en potenciales.
- Planificar y ejecutar visitas comerciales dentro de la zona asignada, siguiendo la estrategia comercial de la empresa.