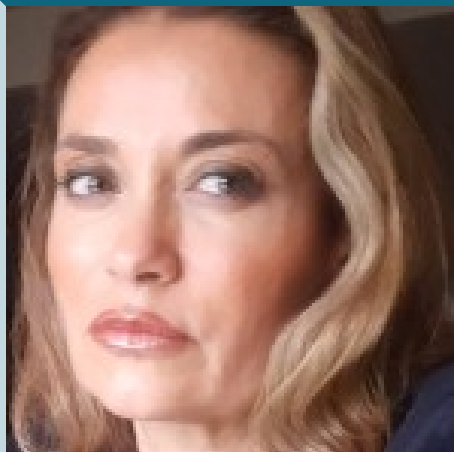




ID-59138 CRISTINA

Como resumen, poseo una dilatada trayectoria en el sector asegurador y comercial, dotada de una predisposición dinámica y proactiva. Disfruto en la creación de redes para consecución de ambiciosos objetivos en el ámbito asegurador. Mis dotes son la motivación al equipo y procuro dar soporte y mediar para lograr un ambiente dinámico en todo el grupo y sobre todo conseguir que se sientan cómodos entre ellos. Mi gran logro además de conseguir que se cumplan los objetivos marcados en cuanto a producción es conseguir un equipo con una gran "calidad humana".

CONTACTO



08904 Barcelona CATALUNYA



APTITUDES

- Perfil exigente, comprometido y responsable.
- Persona trabajadora y constante
- Capacidad de liderazgo
- Dotes para la negociación
- Alta capacidad de resiliencia para superar situaciones complejas
- Capaz de motivar y liderar al equipo hacia la consecución de los objetivos establecidos
- Rol de liderazgo orientado a objetivos
- Actitud cercana y don de gentes
- Trabajo en equipo
- Buena presencia y amabilidad

FORMACIÓN

LICENCIATURA EN DERECHO. PLAN 1953. 10/1987 - 06/1992
ABAD OLIBA-CEU. LICENCIADA EN DERECHO. PLAN 1953. - BARCELONA

BUP Y COU : SELECTIVIDAD 09/1983 - 09/1987
SUNION - BARCELONA

CURSO FORMATIVO GRUPO B CECAS. : CENTRO DE ESTUDIOS DEL CONSEJO
GEERAL DE LOS COLEGIOS DE MEDIADORES DE SEGUROS. 04/2019 - 07/2019
COLEGIO DE MEDIADORES DE BAERCELONA - BARCELONA

HISTORIAL LABORAL

RESPONSABLE TERRITORIAL MEDIACIÓN 01/2020 - Actual
RACC - BARCELONA, CATALUÑA

Creación del proyecto MEDIACIÓN, trazar directrices para distribución del principal producto del RACC, la asistencia, a través de una red de mediadores profesionales (corredurías de seguros) y no profesionales, llamados colaboradores de asistencia. Mi gestión consiste en la búsqueda, captación y formación de una red orientada a la consecución de unos objetivos anuales. Parte del proyecto consiste en una actividad estratégica de posición de la empresa RACC en los mediadores de seguros (Colegios de Mediadores y acuerdos con Asociaciones de corredores), para lograr llegar a un ambicioso objetivo de ventas en este principal producto.

DIRTECTORA EMPRESAS Y GGCC 12/2018 - 12/2019
GRUP LA MÚTUA DELS ENGINYERS. - BARCELONA, CATALUÑA

Seguimiento y control de empresas clientes y cierre de negociaciones con ellas, CRM, venta cruzada para ofrecer otros productos (RC y colectivos para empleados de éstas, Plan de Retribución Flexible, etc). Crecimiento de la base de clientes a través del cierre de nuevas operaciones con nuevas empresas y consecución de objetivos anuales.

RESPONSABLE GGCC Y PREVISIÓN SOCIAL 04/2018 -12/2018
RIBÉ SALAT, BROKER DE SEGUROS. BARCELONA, CATALUÑA

Cierre de pólizas colectivas en el ámbito de la Previsión Social con empresas de todos los sectores. Colectivos de salud, PRF, Seguros de Vida y Planes de Pensiones para empresarios y empresas. Desarrollo CRM en la cartera de la propia correduría.

DELEGADA DE ZONA 01/2017 - 04/2018
MUTUACAT - BARCELONA, CATALUÑA

Captación corredores y corredurías de seguros para la distribución de seguros ramo salud y ramo subsidio para la consecución de objetivos anuales marcados.

Posicionamiento en el Colegio de Mediadores de Barcelona como estrategia, llegando a acuerdos de producción con la Mediación. Acciones específicas de Márketing para posicionar en lugar privilegiado.

DIRECTORA DE NEGOCIO

02/2010 - 12/2016

AVIVA

DIRECTORA DE NEGOCIO: Captación Mediadores, formación, negociación traspasos de carteras y elaboración estrategia comercial en general para la consecución de unos ambiciosos objetivos anuales. Ramos VIDA y PENSIONES, distribución UNIT LINKED.

Niveles elevados de ventas alrededor de los 3.000.000€ anuales , consecución año a año de los objetivos marcados por la Dirección.

INSPECTORA COMERCIAL

01/2001 - 12/2009

DKV SEGUROS - BARCELONA, CATALUÑA

Inspectora Comercial: Control producción y objetivos de la red de corredores asignada y nombramiento de nuevos para la distribución del seguro de salud y subsidio, a nivel individual y colectivo .

INSPECTORA COMERCIAL

02/1998 - 01/2001

MUTUA DE PROPIETARIOS - BARCELONA, CATALUÑA

Distribución a través de la red de API's y corredurías de seguros de Barcelona seguros ramos: Comunidad de Propietarios y Hogar.

EJECUTIVO DE VENTAS

10/1994 - 02/1998

WINTERTHUR

Proyecto Winterthur Research, captación cliente final y funciones administrativas en Delegación Winterthur en C/ Vico y posteriormente en la Delegación de Ronda General Mitre en Barcelona. Atención al cliente y captación nuevos clientes.

IDIOMAS

Catalán, Español: Idioma nativo

Inglés:

B2

Francés:

B1

Intermedio avanzado

Intermedio