

CURRÍCULUM

ID-45193



INFORMACIÓN PERSONAL

Edad: 02/07/1984

Domicilio: 41930 BORMUJOS

Carnet de Conducir: B1

Situación actual: Activo

EXPERIENCIA PROFESIONAL

LEASYS SPA FCA CAPITAL (Renting Automoción)

Desde 2017 en la actualidad

Puesto: Delegado comercial zona sur

Funciones: Captación de nuevas cuentas, asesoramiento y formación a Concesionarios del Grupo FCA y JAGUAR – LAND ROVER.

Gestión de operaciones de Renting en la red de concesionarios.

Control de operaciones en crédito, gestión de documentación.

Negociado de condiciones con concesiones de FCA y JLR.

Colaboración en creación de Canal Broker a nivel Nacional.

Consecución de objetivos trimestrales y anuales.

62 Concesionarios gestionados en la actualidad.

ALD Automotive S.A.U. (Renting automoción)

Por compra de anterior empresa (Parcours).

Hasta 25 de Enero de 2017. – Puesto: Senior Account Manager

Funciones: Prospección y captación de nuevas cuentas. Manejo programa SiG Web.

Parcours Iberia S.A.U. (Renting Automoción)

Junio 2.014 Hasta 01 Enero 2017

Puesto: Director de Agencia

Personas a mi cargo. 5

Funciones: Mis labores fueron la prospección y captación de nuevos clientes, realización de ofertas adecuadas a cada perfil de cliente, negociación y cierre de grandes cuentas, aprovisionamiento de resultados en cada operación según los números utilizados, negociación con talleres colaboradores, negociación de precios con proveedores, cierre de facturación mensual de agencia, realización de presupuesto anual de agencia, recursos humanos. Actualmente conservo una cartera importante de potenciales clientes. Manejo de Programas NSI, PIT.

Entidad aseguradora Helvetia Seguros S.A. (Banca y Seguros)

Julio 2.013 / Junio 2.014. Autónomo.

Puesto: Agente de seguros. Funciones: Prospección y captación de nuevos clientes para productos financieros y de Vida. Cartera propia. Manejo de programa B2B.

Entidad aseguradora Axa Exclusiv (Banca y Seguros)

Enero 2.013 / Julio 2.013. Autónomo.

Puesto: Consejero patrimonial. Funciones: Prospección y captación de nuevos clientes para productos financieros y de vida. Cartera Propia. Manejo de programa Axa Exclusiv.

Entidad bancaria Banco Mediolanum S.A. (Banca y Seguros)

Junio 2.012 / Enero 2.013. Autónomo.

Puesto: Consultor de banca personal. Funciones: Prospección y captación de nuevos clientes para productos financieros y de vida. Cartera propia. Manejo de programa BM Online.

Empresa Kitur Sevilla, S.L. (Automoción)

Diciembre 2.009 / Mayo 2.012. 45 horas semanales.

Puesto: Responsable de ventas marcas Kia, Mitsubishi y Subaru.

Funciones: En concesionario oficial, atención comercial al cliente, realización de ofertas, cierre de operaciones, financiación, seguros, mantenimiento de clientes que acudían al taller con problemas en su vehículo. Reopрте diario a la dirección. Manejo de programa DapDa.

Empresa Grupo Suárez Automoción. (Automoción)

Septiembre de 2007 / Diciembre de 2009. 45 horas semanales.

Puesto: Jefe de Ventas marca Saab

Personas a mi cargo: 6.

Funciones: Realización de presupuestos, control de stock, tanto de vn como vo, negociación de estándares con la marca (GM), negociación con las financieras, aprovisionamiento de cuentas, cierre de mes, reporte semanal a la marca y la dirección. Manejo programa ImaWeb.

Entidad bancaria Banco Español de Crédito S.A.- Banesto.

Diciembre 2.006 / Agosto 2.007. 40 horas semanales.

Puesto: Gerente comercial de particulares y PYMES.

Funciones: Trabajo administrativo de oficina, marcaje de préstamos, pólizas, líneas de crédito, captación tanto dentro de oficina como fuera de pasivo para la misma, prospección y captación de empresas para cuentas de negocio. Reporte diario.

Manejo de programas corporativos.

Empresa Grupo Comercial Autotractor. (Automoción)

Junio 2.004 / Diciembre de 2.006. 45 horas semanales.

Puesto: Comercial de turismos y vehículos industriales nuevos y seminuevos Marca Nissan.

Funciones: Atención comercial en concesionario oficial, realización de ofertas, cierre de pedidos, financiera, seguros, prospección en la calle para captación de nuevos clientes empresas y autónomos, entrega de vehículos, control de stock.

Manejo de programas Autoline, e ImaWeb

TITULACIÓN

Formación Profesional Grado Medio Comercio y Marketing.

Salesianos de San Pedro (Sevilla)

IDIOMAS

INGLÉS. Nivel medio hablado, escrito y traducido.

INFORMÁTICA

Conocimientos a nivel usuario de S.O. Windows XP, Microsoft Office (Word y Excell), Microsoft Outlook, Internet Explorer, Otros.

Conocimiento y manejo de programas de contabilidad y balances Financieros.

Conocimiento y manejo de bases de datos internas.

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

Curso “Formación sobre la gestión y dirección de Agencia de Renting”

Organizado por Parcours Iberia SAU

Desde Agosto 2014 hasta Febrero 2016, 1 Año y 7 Meses

Curso **“Formación sobre el Asesoramiento Patrimonial”**.
Organizado por Axa Seguros S.A. de Seguros y Reaseguros.
Febrero de 2.013. 2 semanas

Curso **“Operador Banca- Seguros” (OBS)**.
Organizado por Banco Mediolanum S.A. a través de CECAS.
Junio de 2.012 a Noviembre de 2.012. 6 Meses

Curso **“Jefe de Ventas Oro Saab”**.
Organizado por General Motor España.
GM Academy. Año 2.008. 1 Año

Curso **“Consultor de Ventas Oro Opel y Saab”**.
Organizado por General Motor España.
GM Academy. Año 2.008. 1 Año

Curso **“Productos financieros, relación con proveedores y bancos, gestión de PYMES y dirección de equipos”**.
Organizado por Banco Español de Crédito S.A.- Banesto.
Escuela Corporativa Banesto- Cercedilla. Diciembre de 2006 a Agosto de 2007. 6 Meses

Curso **“Comercio, Marketing y Publicidad”**.
Organizado por ESIC Business & Marketing School.
ESIC, Business & Marketing School. Curso académico 2.002. 1 Mes

Durante mi trayectoria profesional en las Marcas Nissan, Opel, Saab, Kia y Mitsubishi, he realizado cursos de formación sobre productos, técnicas de ventas, y productos financieros.

Durante mi trayectoria profesional en las entidades bancarias Banco Español de Crédito S.A.-Banesto, y Banco Mediolanum S.A., he realizado cursos de formación sobre finanzas, productos bancarios, y seguros.

OTROS DATOS DE INTERÉS.

Más de 10 años de experiencia profesional avalada.
Carné de conducir clase B1.

Sevilla, 25 de Octubre de 2.019.