

Sales Hunters - Matrix de evaluación

Nombre del candidato: Ysbelis F.

COMPETENCIAS	Bajo		Alto		COMENTARIOS
	1	2	3	4	
Comunicación efectiva	☐	☐	☐	☒	
Orientación al cliente	☐	☐	☐	☒	
Creatividad y curiosidad	☐	☐	☐	☒	
Habilidades interpersonales	☐	☐	☒	☐	
Negociación	☐	☐	☐	☒	
Perseverancia	☐	☐	☐	☒	
Trabajo en equipo	☐	☐	☐	☒	
Motivación	☐	☐	☒	☐	
Ysbelis es una candidata apasionada por el sector comercial consultivo donde la venta verdaderamente genera un beneficio mutuo y cubre una necesidad que mejora y ayuda al cliente. Se encuentra en búsqueda de una empresa que le permita contribuir en su estrategia de negocio aportando su empatía, alta resistencia al trabajo y orientación al equipo y objetivos de empresa. Se define como una persona muy positiva y siempre le gusta ver el lado positivo a todo; considera que para tener éxito se tiene que ser persistente, crear conexión con el cliente y sobretodo dar un enfoque diferente, con innovación para captar desde el primer momento.					

