



ID-60762 David

EXPERIENCIA

2020 BBVA, Director de oficina en Zona Catalunya

Análisis del funcionamiento de la oficina, propuesta de plan de mejora para optimizar recursos y resultados e implementación de las medidas junto al equipo orientadas al éxito.

Gestión de la cuenta de resultados de la oficina, análisis y gestión de riesgos. funciones de prospección comercial, gestión de CRM, definición y coordinación de procesos para la transformación digital de los clientes, gestión de personas, análisis y control de KPIs.

2020-2020 BBVA, Gestor Banca de Empresas Zona Noroeste

Análisis de grandes empresas (clientes y potenciales) para ofrecer soluciones financieras adaptadas a sus necesidades, análisis de riesgos y asesoramiento para la transformación digital financiera de las empresas.

2017-2020 BBVA, Director de oficina en Zona Noroeste

Análisis del funcionamiento de las oficinas, propuesta de plan de mejora para optimizar recursos y resultados e implementación de las medidas junto al equipo orientadas al éxito.

Gestión de la cuenta de resultados de las oficinas, análisis y gestión de riesgos. funciones de prospección comercial, gestión de CRM, definición y coordinación de procesos para la transformación digital de los clientes, gestión de personas, análisis y control de KPIs.

2014-2017 BBVA, Gestor PYMES Barcelona

Gestión de cartera de pequeñas y medianas empresas, acciones de prospección comercial, análisis de riesgo y vinculación del cliente con la entidad.

2012-2014 BBVA, Gestor comercial Barcelona

Gestión de cartera de particulares y autónomos, acciones de prospección comercial, vinculación del cliente con la entidad.

2011-2011 Bankia, Gestor comercial

Gestión de cartera de particulares y autónomos, acciones de prospección comercial y vinculación del cliente con la entidad.

2010-2011 Audema, Account Manager IT Digital Security

Gestión de clientes, CRM y prospección comercial en empresa mayorista de seguridad informática.

FORMACIÓN

Universitat Abat Oliba CEU. Doble Licenciatura Economía y ADE.

FORMACIÓN ESPECIALIZADA Y CERTIFICACIONES

Certificado EFPA European Financial Advisor.

Certificado EFPA en Asesoramiento en Finanzas Sostenibles, ESG Advisor.

Certificado EFPA Ley de Contrato de Crédito Inmobiliario.

EFPA España. Diploma de Agente Financiero (DAF).

Programa formativo de Asesor Financiero (EFPA) por IEF (Institut d'Estudis Financers).

Curso Ley de Contrato de Crédito Inmobiliario por IEF (Institut d'Estudis Financers).

Programa formativo Campus BBVA. Cursos especializados en skills culturales, skills de liderazgo, skills transversales, Digital, Engineering, Finanzas, Legal, Riesgos y Ventas & Marketing.

IDIOMAS

Catalán – Nativo
Español – Nativo
Inglés – Nivel B2

APTITUDES

Liderazgo y gestión de personas.

Trabajo en equipo.

Organización y planificación.

Sentido de la responsabilidad.

Capacidad de aprendizaje y adaptación al cambio.

Motivación por el logro.

Capacidad analítica.