



Perfil

Soy una persona autónoma, responsable, resolutiva y con experiencia tanto en sector de logística y transporte, como de agente comercial.

Soy una persona con carácter, me gusta fijarme y entender a las personas con las que trato en mi ámbito laboral y personal, para gestionar diversas situaciones.

Me gusta hacer el trabajo por mi mismo, de esta forma me aseguro de llevarlo a cabo de forma correcta.

Control de aplicaciones ofimáticas y aplicaciones telefónicas

Como trabajador, soy efectivo.

Conocedor de toda la comunidad autónoma catalana.

**Personal**

Nombre: Manel Aguilar Fernandez

Dirección: C/ Margarida Xirgú 13-17 2º 4ª

Nº Teléfono: 615619812

Correo electrónico: [manelaguilarsmx@gmail.com](mailto:manelaguilarsmx@gmail.com)

Nacionalidad: España

Permiso de conducir: B

**Estudios**

Educación secundaria Obligatoria.

Ciclo medio en sistemas microinformáticos y redes.

Curso de acceso a superior

Ciclo superior en animación sociodeportiva (a falta de ejecución practicas)

**Experiencia laboral**

**Jun 2015 – Oct 2017 en BTM service.**  
Técnico comercial y montador de maquinaria Cervecera estrella damm.

**Marzo 2018 –Ene 2024 en GVR**  
Logística, organización de rutas y reparto de diversos productos.

**Ene 2023 – ENE 2024 en GMT – Técnico Comercial**  
Comercial en sector de reformas, energías renovables y diferentes productos de comercio en tienda.

**Ene 2024 – Actualidad en Disbar/Disbesa – Gestor Comercial**  
En sector horeca, desde sección comida en todos sus estados a bebidas. Desempeño funciones tanto de apertura y captación de nuevos clientes, como de negociación de acuerdos a nivel comercial y rappeles, promociones, introducción de nuevas referencias para la consecución de objetivos de ventas, fidelización y visita en Barcelona centro.

**Actividad laboral**

Jun 2015 – Oct 2017 en BTM service.  
Mi desempeño en este puesto era la atención directa al cliente en el montaje, reparación o sustitución del producto requerido.  
Organización, montaje y gestión comercial el producto necesario para el cliente.

Marzo 2018 – Ene 2024 en GVR  
Mi despeño era la organización de pedidos y montaje de los mismos. Otra de mis labores ha sido la organización de vehículos, control y organización de personal a parte de realizar mi ruta de reparto de diversos productos.

Ene 2023 – Ene 2024 GMT  
Mi desempeño era atención al cliente de forma física como telefónica, resolviendo dudas y consultas a parte de comercial con los productos con los que trabajamos. Trabajamos a venta directa, no es una cartera fija si no, vamos en busca de clientes nuevos para realizar ventas de forma habitual con cliente profesional.

Ener 2024- Actualidad en Disbar/Disbesa  
Gestión de cartera de clientes, fidelización y visita, así como apertura de nuevos clientes. Implantación de nuevas referencias y venta de promociones al cliente. Puerta fría, indagando y abriendo nueva clientela en la zona. Trabajo con Tablet y teléfono de empresa.

**Zonas de reparto y de comercialización**

Barcelona, zona del Llobregat, Maresme, Gerona, costa brava y zona del Valles, estas son las más transitadas de forma habitual. Tengo conocimiento y me ha movido por toda Cataluña.