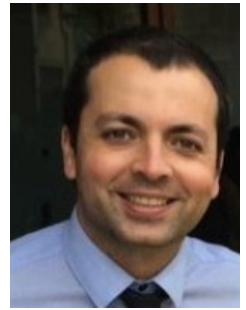


Aitor Ojeda Soler

Aitor.ojeda.soler@gmail.com
| +34 692416858 | Valencia, ES



Especialista en textil y marcas de lujo.

Más de 6 años de experiencia como vendedor. Con un servicio asistido de manera exhaustiva y hábil para clientes nacionales y extranjeros.

EXPERIENCIA

Especialista en Ventas

Grupo El Corte Inglés
Valencia, ES

Septiembre 2015 – Actualidad

- Asesor al cliente para lograr una experiencia de compra perfecta, de acuerdo a los estándares de calidad del Corte Inglés. Logrando 6 felicitaciones de clientes directamente al departamento de RRHH y 5 mystery shoppers superados con el 100% de efectividad en áreas de venta, devolución, información, fidelización y sistemas de búsqueda de mercancía (SBM)
- Realizo la implantación de productos de moda joven en base a las guías de visual merchandising.
- Formalizo apertura, cierre y control del punto de venta.
- Ejecutamos inventario para el control, optimización del stock.
- Aprovisiono al centro de acuerdo a las necesidades puntuales de los clientes y del departamento.

Vendedor/

Responsable de Turno/

Adjunto a Gerente de Tienda

Grupo Cortefiel
Valencia, ES

Noviembre 2013 – Agosto 2015

- Atendí y asesore a los clientes en moda joven. Logrando estar entre los 10 mejores vendedores de España en cuatro ocasiones y en Julio 2014 mejor vendedor de España de todo el grupo por ratios en venta, conversión, UPT y ticket medio.
- Implantamos correcciones de tienda junto al equipo de visual merchandising, actualizando la imagen de la tienda cada quince días.
- Realizamos la reposición de stock y control de inventarios.
- Gestioné como adjunto los turnos, la distribución de personal tienda y las tareas diarias para la consecución de objetivos. Empoderamos al equipo, todos tenían que saber el objetivo diario en venta, conversión y UPT tanto individuales como de tienda.

Responsable de Ventas

Inmobiliaria Kincelevante
Valencia

Junio 2013 – Octubre 2013

- Amplié el volumen de negocios con la captación, evaluación y cierre de venta y/o alquiler de 10 inmuebles.
- Gestionamos operaciones de alquiler, asesoría y atención al cliente.
- Facilite con el Director General la organización administrativa y la redacción de contratos.

Equipo de Venta

Blancofashion S.L.
Salamanca, ES

Octubre 2010 – Enero 2011

- Atendí y asesoré al cliente de acuerdo a sus necesidades y el stock.
- Como parte del equipo integramos el producto de acuerdo a las necesidades de la marca.
- Realizamos la reposición de stock y control de inventarios.

EDUCACION

Diplomado en Educación Social

U. P. de Salamanca
Salamanca, ES

- Programa formación con una concepción educativa en los ámbitos de educación de adultos, animación sociocultural y educación permanente. Me ha proporcionado herramientas para la resolución de conflictos y gestión de personas así como metodologías para la organización de grupos para conseguir objetivos determinados.
 - Sobresaliente en dinámica de grupo y animación sociocultural.
- Restan 19 créditos

Septiembre 2005 – Julio 2009

Técnico superior en Animación Sociocultural

I.E.S. Los Gladiolos
Santa Cruz de Tenerife, ES

Septiembre 2003 – Mayo 2005

Técnicas de Ventas

El corte Inglés
Las Palmas de Gran Canaria, ES

- Claves para la venta en moda Joven, especialización en estilismo y conceptos del textil

Abril 2016– Mayo 2016

Habilidades - Intereses

- **Habilidades:** Comunicación, Microsoft Office, Atención al cliente, consecución de objetivos, seguimiento de ratios y venta adicional, complementaria y cruzada.
- **Intereses:** Moda, nuevas culturas y la cocina. He formado parte del equipo de monitores para campamentos de verano que ayudan a la inserción social de menores.
- **Idiomas:** Inglés B2
- **Otros:** Carnet de Conducir B

