



ID-60662 Joaquín

CONTACTO

📍 41701, Dos Hermanas (Sevilla)



📅 25/03/1987



España



pareja de hecho

APTITUDES

- Capacidad para multitarea
- Disposición para realizar tareas repetitivas
- Habilidad para intercalar tareas según su urgencia
- Versatilidad para abordar tareas

RESUMEN PROFESIONAL

Profesional con más de 10 años de experiencia. Soy una persona comunicativa, extrovertida y amable, con buenas referencias y gran capacidad de trabajo. Busco un empleo estable en el que desarrollarme profesionalmente.

HISTORIAL LABORAL

Area Manager

01/2019 - 01/2023

Jacobs Douwe Egberts - Sevilla

- JACOBS DOUWE EGBERTS (JDE) es una multinacional dedicada al mundo del café y el té. Yo realizaba labores de Area manager gestionando Andalucía, Extremadura, Ceuta y Melilla. como tal entre mis principales tareas me encargaba de la ejecución de los acuerdos nacionales en mi zona con (Sodexo, Serunió, Mediterránea de Catering, Aramark entre otras) visita y presentación de packs anuales a los distintos distribuidores de mi zona, visitas comerciales con los Coffee contact de cada zona, petición de equipos para posteriores implantaciones en cocinas hospitalarias o cafeterías de cualquier tipo de colectividad etc. a nivel de reportes diarios, petición de equipos agenda etc trabajaba con un CRM que en este caso era SALESFORCE ademas de estar conectado a través del Outlook y tlf.

Comercial de ventas

06/2017 - 12/2019

Wurth - Sevilla

- Wurth es una empresa dedicada al suministro industrial en la cual yo entre como comercial de la división de Cargo (agricultura y vehículo industrial), ademas de los químicos, las herramientas y la maquinaria también llevábamos una firma de uniformidad laboral (Modyf) y realizaba la preventa en la zona asignada ofreciendo ademas del catalogo y las posiciones que cada cliente consumiera normalmente todas las ofertas y promociones que salían cada mes, de esa forma conseguimos ampliar la cartera y aumentar el numero de posiciones que ya gastaban nuestros clientes.

Comercial de venta directa

03/2011 - 05/2017

Nutrexpa - Sevilla

- En Nutrexpa comencé como comercial de autoventas ofreciendo marcas como Cola Cao, batidos Okey, Phoskitos, Cuetara, La Piara, Mesura, Pez Muñeco, Nocilla entre otras. realizaba una ruta en la que visitaba clientes del sector alimentación y Horeca ademas de distintos cash, entre las labores ademas del trabajo comercial se encontraba la recuperación de deuda, los cobros e ingresos etc. finalmente después de cada día de trabajo pasaba un reporte en el que especificaba al detalle las ventas, devoluciones o cualquier tipo de incidencia que pudiera haber ocurrido.

Orange - Madrid

trabajaba como gestor de zona en Madrid para Pymes y autónomos ofreciendo los distintos servicios que la compañía ofertaba en ese momento, posteriormente me propusieron pasar al departamento de fidelización en el cual me encargaría de revisar las condiciones de clientes ya existentes para renovarlos y que no pasaran sus servicios a otra compañía de la competencia

FORMACIÓN**ESO****IES Mariana Pineda** - Sevilla**Bachillerato****IES Hermanos Machado** - Sevilla**Montaje de estructuras aeronáuticas****ENASA formación aeronautica** - Sevilla**Verificación/inspeccion de calidad aeronautica****ENASA formación aeronautica** - Sevilla