



ID-59697 David

Agente Comercial - Ejecutivo de cuentas

INTRODUCCIÓN

Agente comercial y gestor de cuentas con experiencia en diferentes sectores pero siempre con trato directo con el cliente, autogestión y autonomía en la realización de las tareas relevantes a dicho puesto, ya sean de captación, fidelización, postventa, gestión, cobros o resolución de problemas.

EXPERIENCIA LABORAL

07/2022	TECNICO COMEROAL
04/2020	<i>PINTURAS RUBIO SL</i> Técnico Comercial de pinturas, soluciones decorativas y pavimentados. Gestionando cartera de aproximadamente unos 200 clientes, visitas periódicas, presentación de productos nuevos, realización de presupuestos, cobros, entrega de material, etc.
04/2020	AGENTE COMERCIAL
05/2014	<i>WURTH ESPAÑA</i> Agente comercial para Wurth España en la especialidad de instalaciones y construcciones. Gestionando carteras de 80 a 120 clientes, visitas periódicas semanales de reposición de artículos de rotación, presentación de productos nuevos, realización de presupuestos, cobros y entrega de material.
06/2013	ASESOR COMERCIAL
09/2012	<i>SMGRUP2009</i> Asesor comercial de telefonía Orange para pymes y autónomos. Tareas de captación, fidelización, resolución de problemas y entrega de material.

CONTACTOS

21/03/1982

Ibiza

EDUCACIÓN

1997	EDUCACIÓN SECUNDARIA OBLIGATORIA <i>C.P. JOSE SOTO MICO/ VALENCIA-ESPAÑA</i>
2000	BACHILLERATO <i>I.P. JUAN DE GARAY/ VALENCIA-ESPAÑA</i>

- Ofimática y sistemas operativos •
- Alta capacidad resolutive •
- Proactividad e iniciativa •
- Organización •
- Planificación •
- Escritura de informes •
- Don de gentes •
- Estrategia de Marketing •
- Orientación a objetivos •
- Resolucion de conflictos •

IDIOMAS

- Castellano - Nativo •
- Valenciano - Nativo •
- Catalan - Alto hablado y escrito •
- Ingles - B1 ESOL E3 C&K Institute •

09/2012
05/2010

AGENTE COMERCIAL DE FIDELIZACION DE CUENTAS

VODAFONE/VALENCIA-ESPAÑA

Fidelización, captación y gestión de la cartera de clientes asignada. Entrega, configuración y resolución de problemas a nivel técnico de terminales, Smartphone, Tablet y diferentes dispositivos asociados a las telecomunicaciones.

05/2010
02/2008

ATENCION AL CLIENTE Y VENTAS

FUTURH20

Atención, recepción, emisión de llamadas y visitador para posible venta de equipos de osmosis, descalcificadoras y productos para el tratamiento del agua.

02/2008
02/2007

AGENTE COMERCIAL

EDITORIAL PLANETA

Comercial para la venta de material editorial del grupo Planeta. Venta a puerta fría y referidos.

01/2007
09/2000

MILITAR PROFESIONAL

EJERCITO DE TIERRA

Encargado del aprovisionamiento, transporte y reparto por los diferentes cuarteles de Valencia y España de material de diferentes clases.