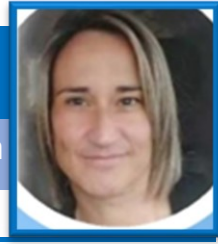


MARÍA DEL MAR

Sectores trabajados: alimentación, tabaco, salud, belleza



Contacto



Dirección: Arganda del Rey, Madrid



Resumen Profesional

Profesional con más de 15 años de experiencia en ventas y gestión de clientes. Especializada en captación y fidelización de clientes, con habilidades comunicativas excepcionales y un enfoque estratégico en la mejora de rentabilidad. Alta capacidad de adaptación y resolución de problemas.



Experiencia Profesional

Comercial de Productos de Alimentación

SABORYTEX ATLÁNTICA | Tenerife | Oct 2017 - Feb 2023

- Cumplimiento constante de los objetivos comerciales.
- Resolución de reclamaciones, mejorando la satisfacción del cliente.
- Captación de nuevos clientes y aumento del retorno de inversión.
- Fidelización de clientes mediante relaciones de confianza.

Comercial y Visitadora Médica

CDyTE (Endolum) | Tenerife | Ene 2010 - Jul 2012

- Identificación y captación de nuevos clientes en el sector médico.
- Presentación de productos y respuesta eficaz a consultas.
- Fomento de ventas a través de comunicación efectiva.

Gestora de Ventas

JT International Iberia S.L. | Gran Canaria | Jul 2006 - Ene 2009

- Análisis de mercado e identificación de oportunidades de negocio.
- Desarrollo de nuevos mercados y clientes potenciales.
- Negociación con clientes clave para mejorar resultados.

Otros Puestos Comerciales

- Teleoperadora **Corte Inglés** Campaña Navideña | Dic 2024 – Ene 2025
 - Comercial de Productos para Petshops y Veterinarias | **Suministros de Zootecnia S.L.** | 2004 - 2005
 - Comercial de Productos para Peluquería Profesional | **Distribuciones Loren** | 1993 - 1994
 - Comercial de Productos para Peluquería Profesional | **Rigar** | 1992 - 1993
-

Formación

- **Certificado Ciberbulling** | SEPE | 2024
 - **Asesora Laboral** | ESINE, Madrid | 1989
 - **Bachiller** | Instituto Lucas Martín Espino, Icod de los Vinos | 1988
 - **Gestión de Ventas** | JT International Iberia
-

Aptitudes y Competencias

- **Alta capacidad de adaptación y aprendizaje.**
 - **Habilidades comunicativas e interpersonales excepcionales.**
 - **Capacidad para resolver conflictos y mantener relaciones duraderas.**
 - **Negociación y gestión de clientes clave.**
 - **Enfoque en resultados y cumplimiento de objetivos.**
 - **Paciencia y empatía al tratar con clientes.**
-

Otros

- **Estancias en el extranjero: Alemania, Francia y Colombia**