



CONTACTO



Madrid (Zona San Chinarro)



HABILIDADES

- Paquete Office
- CRM
- Salesforce
- Capacidad de liderazgo
- Buena comunicación verbal
- Facilidad de adaptación
- Trabajo en equipo
- Cumplimiento de objetivos
- Confianza
- Fidelización de clientes
- Venta puerta fría
- Venta cruzada.

EDUCACIÓN

**TÉCNICO SUPERIOR EN MARKETING ·
FUNDACIÓN DE ALTOS ESTUDIOS EN
CIENCIAS COMERCIALES**

2012 - 2017

**BACHILLER CON CAPACITACIÓN
LABORAL COMO AUXILIAR EN
PERIODISMO Y MEDIOS DE
COMUNICACIÓN SOCIAL · ECEA**

2002

IDIOMAS

- Español - Nativo
- Inglés - Intermedio
- Italiano - Intermedio

LEANDRO B.

SALES DEVELOPMENT REPRESENTATIVE

Ejecutivo con perfil comercial, amplia trayectoria en ventas en empresas de renombre en el sector financiero y Canal Horeca. Resultados destacados en equipos de alto rendimiento.

EXPERIENCIA



RON LEGENDARIO

Delegado comercial | 2024 - Actualidad

- Incrementar acuerdos anuales
- Gestión de cartera de clientes potenciales y reporte de CRM
- Asesoría de clientes
- Implementación de las marcas prioritarias de la compañía



BANCA MARCH

Gestor comercial | 2024 - Temporal

- Prospección BBDD asignada.
- Gestión de cartera de clientes potenciales y reporte de CRM
- Asesoría de clientes



THE HEINEKEN COMPANY (Barcelona)

Gestor comercial- Canal Horeca | 2022 -2024

- Dirigir, coordinar y controlar las acciones comerciales para la consecución de objetivos.
- Sustener relaciones de negocio duraderas con los clientes.
- Mantener la cartera de clientes, aumentando la captación de nuevos clientes
- Implementación de las marcas prioritarias de la compañía.



CELSIDE - SFAM

Gestor comercial | 2020 - 2022

- Negociación y retención de clientes
- Resolución de incidencias
- Liderazgo de equipo



INTERBANKING

Gestor comercial | 2016 -2019

- Contacto con clientes B2B.
- Comercialización de software bancario para pymes.
- Captación de nuevos clientes.



SCOTIABANK PERU

Jefe de Ventas | 2016

- Dirigir el grupo comercial de préstamos personales.
- Control de llamadas salientes.
- Generar, ejecutar y medir las estrategias de ventas del área comercial.
- Entrevistar y capacitar el personal.