



CURRICULUM VITAE

ID-59084 CÉSAR

Lugar y fecha de nacimiento: Sevilla, el 06/07/1972

Domicilio: 41.002 Sevilla

Logros: Adaptabilidad, en continua búsqueda de nuevos retos y vías de negocio, sin zona de confort y con un aprovechamiento máximo de referencias y clientes fidelizados.

Experiencia laboral:

.- Asesor en Soluciones de Movilidad para canales Profesionales, Empresas y Organismos Oficiales con las funciones de:

Visitas de prospección, captación, asesoramiento y fidelización desde diciembre de 2.004 a la actualidad, para los Grupos :

- Audi / Volkswagen / Seat
- Lexus / Toyota
- Peugeot
- Renault

.- Director comercial a nivel nacional, para la empresa PLASUR 2.000 S.L., fabricante de complejos plásticos para sistemas y equipos de packaging (flow pack, termosellado, termoformado, envase vertical...), con las funciones de: Gestión de clientes "A", búsqueda de nuevas líneas de negocio, mantenimiento y ampliación de red comercial y distribución, en los años 2003 y 2004.

.- Asesor comercial para mitad sur peninsular, para la empresa POLIPER S.L. del Grupo Regulus, extrusionadora de material plástico, con las funciones de: Gestión y ampliación de cartera de clientes, así como ampliación de red de distribución, en los años 2002 a 2003.

.- Asesor técnico comercial para las zonas de Andalucía Occidental y Extremadura, en la empresa RGD MAPE S.L., fabricante de equipos de envase y embalaje (flow pack, film extensible, termosellado, termoformado, retractil, envase vertical...), con las funciones de: Gestión y Ampliación de cartera de clientes en la Zona de Andalucía Occidental y Extremadura, así como la representación en ferias nacionales del sector, en los años 2001 y 2002.

.- Responsable de ventas, cobro y distribución a agentes oficiales, para la empresa TODOMOTO S.L., concesionario oficial para Sevilla y provincia de las marcas BMW, DUCATI y HARLEY-DAVIDSON, entre los meses de Septiembre de 2000 a Enero de 2001.

.- Agente técnico comercial para las zonas de Sevilla, Huelva y Córdoba, para la empresa NAVAGRAN S.L., distribuidor oficial y servicio técnico de las firmas: STILL carretillas elevadoras, KÄRCHER maquinaria para limpieza, TUDOR baterías industriales y cargadores, y ROLVER puertas rápidas y automatismos, desde Abril de 1998 hasta Agosto de 2000.

.- Trabajos temporales varios (promoción y ventas a domicilio, personal de inventariados, celador, socorrista, etc.) compaginado con estudios desde 1991 a 1998.

Estudios realizados:

- .- EGB** en el centro público "Pablo VI" en el periodo 1978 a 1986.
- .- FP I y II** en el centro privado "Altair", obteniendo la cualificación de "Técnico especialista" en la especialidad química de Análisis y Procesos Básicos, en el periodo 1986 a 1991.
- .- Ingeniero Técnico Agrícola** por la Universidad Laboral, en el periodo 1992 a 1996.

Cursos de formación:

- .-** Cursos de formación continuada en; venta, producto, y fiscalidad.

Conocimientos adicionales:

- .-** Conocimientos de informática, entornos CRM e inglés a nivel de usuario.

Situación Actual:

- .-** Empleado.