



Juan Manuel P.

Fecha Nacimiento: 09/03/1977

Valencia

Formación académica

- **GRADUADO ESCOLAR**
- Mediador de seguros grupo B
Técnicas de venta
- Sistemas de Inversión
- Programa de desarrollo
Asesores Comerciales

Idiomas

Valenciano: Nativo.

Castellano: Nativo.

Informática:

Word, Excel, Power Point, Outlook, SGC, SGO, CRM, e internet nivel usuario.

Experiencia profesional

2019 S.F.I Consulting S.L.

Cargo: Asesor Inmobiliario

Función: Captación, venta y alquiler de inmuebles comercializando los servicios de la empresa en la zona asignada.

2018 - 2019 Housell

Cargo: Asesor Inmobiliario

Función: Captación y venta de inmuebles comercializando los servicios de la empresa en la zona asignada.

2018 Previsión Sanitaria Nacional

Cargo: Asesor Comercial

Función: Mantener, fidelizar y potenciar la cartera de clientes en la zona asignada.

2010 – 2017 Mapfre, S.A.

Cargo: Agente Profesional.

Función: Agente de seguros generales y vida, asesor financiero de Mapfre Inversión. Crear, fidelizar, potenciar y mantener la cartera de clientes.

2007 – 2009 Reinsol Soldaduras y Mantenimiento S.L.

Cargo: Técnico Comercial

Función: Responsable de ventas de Valencia, Cuenca y Albacete. Mantener, fidelizar y potenciar la cartera de clientes.

2004 – 2007 Würth España, S.A. “división de construcción”

Cargo: Técnico Comercial

Función: Responsable de ventas en Valencia, la Ribera Alta, la Valldigna y la Canal de Navarrés. Crear, fidelizar, potenciar y mantener la cartera de clientes.