



📍 19290, Guadalajara , Fontanar

📅 28 Marzo 1982

🚩 Española

🔗 casado

RESUMEN PROFESIONAL

Profesional de la promoción de ventas con buenas habilidades de negociación. Me aseguro de conocer profundamente los productos, las condiciones del mercado y las preferencias de los clientes para brindar un servicio de calidad. En busca de un puesto dinámico y a largo plazo. me gusta mi profesión y amo el Café,

APTITUDES

- Captación De Clientes
- Conocimientos De Estrategias De Ventas
- Promoción De Ventas
- Actitud Proactiva Y Dinámica
- Dotes Comerciales
- Buena Presencia
- Comunicación Clara
- Compromiso Con La Marca
- Alta Motivación
- Adaptabilidad
- Amabilidad Y Simpatía

ID-58231

Jose antonio

HISTORIAL LABORAL

Septiembre 2021 - Actual

Promotor de ventas Pascual, Mocay

- Promoción de la venta de productos, cumpliendo con las cuotas previstas.
- Información a los clientes sobre las características y beneficios del producto.
- Asesoramiento al cliente sobre los productos y servicios de la marca.
- Prestación de apoyo a acciones promocionales, como la distribución de folletos o muestras gratis.
- Realización de demostraciones sobre cómo funciona o se usa el producto o servicio.
- Captación y fidelización de clientes mediante una excelente atención.
- Toma de información de clientes para realizar seguimientos.

Enero 2020 - Septiembre 2021

Gestor de ventas Odyel , Mahou

- Utilización de habilidades y estrategias de negociación para mejorar resultados en ventas y relación con clientes.
- Desarrollo y gestión de relaciones comerciales con socios y clientes clave.
- Actualización de los sistemas de registro y seguimiento de ventas y clientes.
- Fidelización de la cartera de clientes existente.

Marzo 2005 - Diciembre 2019

Comercial de venta directa Productos del cafe , Nestle

- Supervisión de procesos de venta y seguimiento para asegurar la satisfacción del cliente.
- Organización de actividades de promoción para la captación y fidelización de nuevos clientes.
- Seguimiento a la resolución de problemas e incidencias reportadas por los clientes.
- Búsqueda de oportunidades de negocio y captación de clientes.

FORMACIÓN

egb

Agustina diez

- Estudios de [\[Secundaria/preparatoria\]](#) finalizados.

cafe expreso , barista , late art

centro de formacion Nestle

barista

Mocay academy

anfitrión Cicerone

Mahou centro de formación