

Datos personales:

Nombre y apellidos: Celine Legrand

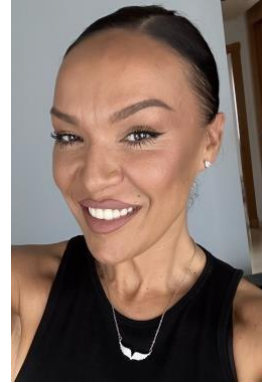
Lugar de nacimiento: Angoulême (Francia).

Residencia: Benalmadena Málaga.

Teléfono de contacto: 659488097

✉: celinelegrand@hotmail.com

🔗 LinkedIn: www.linkedin.com/in/celine-legrand-4b6a4651

**Competencias Profesionales:**

Profesional del retail con más de 20 años de experiencia en gestión de puntos de venta y liderazgo de equipos. Especializada en dirección de tienda análisis y seguimiento de KPI's, optimización de resultados y desarrollo de equipos de alto rendimiento.

Amplia experiencia en mejora de ventas y excelencia en experiencia al cliente. Orientada a objetivos con visión estratégica con capacidad para gestionar entornos dinámicos y exigentes.

EXPERIENCIA LABORAL**2023 - Actualidad | Consultora independiente en belleza & Gestión de clientes**

Gestión de clientes y servicios profesionales

2023 - 2024 | Directora - CENTRO DE BRONCEADO.

Gestión y organización del centro de bronceado.

2018 - 2023 | Maquilladora independiente

Maquillajes para eventos Shooting, Boda, competiciones de Fitness

2019-2020 Técnico Comercial Peggy Sage

- Gestión de cartera de distribuidores y captación de nuevas aperturas.
- Formación sobre novedades y apoyo en técnicas de venta.

2014 – 2018 | GESTORA Social Media Fubonet, Barcelona.

- Filtros de llamadas / organización documentos
- Organización de viajes / Reuniones
- Creación contenidos / keywords.
- Manejo en redes sociales, creando posicionamiento y marketing.
- Creación de posts para blog interno.

2010 - 2014 | STORE MANAGER - GRUPO INTIMISSIMI

- Gestión y liderazgo de equipo: Selección, formación y motivación del personal.
- Optimización de ventas y KPI's: Implementación de estrategias que mejoraron la facturación.
- Visual Merchandising: Coordinación de escaparates y layout para potenciar la experiencia del cliente.

2009 - 2010 | STORE MANAGER PARAFARMACIA

Gestión completa del punto de venta.

2008 - 2009 | RESPONSABLE CENTRO CELLULEM-BLOCK Y EXPANSIÓN DE FRANQUICIA - REUS

- Gestión del centro, stock y equipo.
- Control de cartera de clientes y fidelización
- Tratamientos corporales y asesoramiento.
- Expansión de franquicia en el mercado francés.

2006 -2008 | Estetica y Maquillaje Llongueras Reus

2003 - 2006 | Beauty advisor C.C Pyrenees Andorra la vella.

2001 - 2003 | Estetica y Maquillaje Barroca Perruquers Andorra la vella.

1996 - 2001 | Beauty advisor Sephora Francia.

FORMACIÓN ACADÉMICA

1996 | FP Estética, Venta y Maquillaje - St. Joseph, Francia

2003 | Maquillaje Audiovisual - Cazcarra, Barcelona

2019 | Máster en Uñas - Academia Thuya, Barcelona

HABILIDADES Y COMPETENCIAS

- ✓ Gestión de equipos y liderazgo
- ✓ Estrategias de ventas y KPI's
- ✓ Fidelización y experiencia del cliente
- ✓ Expansión y desarrollo de negocios
- ✓ Maquillaje profesional y asesoría estética
- ✓ Idiomas: Francés (nativo), Español (fluido), Inglés (avanzado), Catalán (intermedio)

