



INFORMACIÓN PERSONAL

Dirección

ID-50282

28050 Madrid

Fecha nacimiento

Compostela, 31 de enero de 1980

EDUCACIÓN Y FORMACIÓN

2000-2004

Diplomado en Trabajo Social por la Universidad de Santiago de Compostela.

1998-1999

Técnico Superior en Química por C.I.F.P. Politécnico de Santiago

EXPERENCIA PROFESIONAL

Octubre'16 – Actualidad

Consultor Comercial para empresa Brazing

Estrategia e implantación de producto en mercado ibérico.

Octubre'15-Mayo'16

Sales Manager en Sopormetal

Fabricante y distribuidor de productos de soldadura, dentro del canal industrial y gran distribución.

Enero'07-Septiembre'15

Delegado Comercial España-Portugal en Pietro Galliani

Fabricante europeo de productos de soldadura, en el canal industrial y gran distribución.

COMPETENCIAS PROFESIONALES

Dirección, control y supervisión de equipos comerciales y back office.

Gestión de cartera de clientes, captación-prospección de nuevos clientes y re-activación de los no activos.

KAM: negociación y gestión de clientes industriales (OEMs) y distribución.

Elaboración, ejecución y control de presupuestos anuales. Informes de ventas mensuales, KPI's – CRM

Planificación de rutas comerciales, visitas a clientes, demos...

Diseño e implantación de estrategias comerciales en el canal de distribución (demos, packing, rappels, promociones, acompañamiento comercial...)

Resolución de incidencias, no conformidades, etc.

Participación en ferias y eventos comerciales.

Gestión de stock ERP. Control de pagos.

Colaboración con dpto. marketing.

CAPACIDADES / HABILIDADES

Persona proactiva, reflexiva, analítica y organizada.

Autónomo, con capacidad de toma de decisiones y liderazgo.

Habituada a trabajar en un mercado competitivo y con vocación a resultado.

Multidisciplinar y flexible a entornos cambiante.

Movilidad geográfica y disponibilidad para viajar.

MS office – Excel – Adobe Illustrator – Email - CRM

IDIOMAS

Castellano / Gallego (lenguas maternas)

Inglés (medio)

Portugués (oral)