

ID 50179

Torrelavega Cantabria

Nacido el 27/05/1975

Experiencia profesional

Loto-Bahia S.L.-SANTANDER

Jun 2018-Actualidad

Cargo: **KAM**

Función: Gestor comercial de Administración de Loterías y Apuestas del estado, búsqueda de nuevos clientes (Canal Horeca, empresas, asociaciones....), mantenimiento de la cartera de clientes , implementar planes de venta y de marketing anuales, encargarse de la gestión de contratos con los clientes, cobros, gestión de equipo comercial de la administración.

DEUTSCHE BANK SUC. 0471-SANTANDER

2015-Jun 2018

Cargo: **Gestor Personal**

Función: Captación/Gestión/Fidelización de clientes de segmento Empresas desde 1 mill de euros de facturación y Banca Personal y Privada con importes superiores a 60.000 euros hasta 1.000.000 euros

Comercialización y asesoramiento de fondos de inversión propios de la entidad así como de otras gestoras, de estructuras de renta fija/variable , tanto en mercado primario como secundario, emitidos por la entidad u otros emisores.

CATALUNYACAIXA

2006 - 2014

2010-2014 CatalunyaCaixa- Suc. 1589 Santander

Cargo: **Asesor de Banca Privada**

Función: Captación/Gestión/Fidelización de clientes de segmento BP con importes superiores a 150.000 euros en la entidad hasta 1 millón de euros.

He creado una cartera que actualmente tiene un volumen de negocio de unos 7 millones de euros y unos 120 clientes. Comercialización de productos de inversión propios así como de otras gestoras.

2006-2010 CatalunyaCaixa-Suc. 1589 Santander

Cargo: **Director de Negocio de Empresas**

Función: Captación/Gestión/Fidelización de empresas de más de 1,5 millones de euros de facturación.

La cartera en su momento más importante era de más de 15 millones de euros en 100 clientes empresas/instituciones con un reparto de 80% activo/20% pasivo.

BANCO SANTANDER

1998 - 2006

2003-2006 Banco Santander- Agencia 6 Pamplona

Cargo: **Director de Oficina**

Función: Asumí la dirección de la agencia 6 de Pamplona.

Gestión equipo oficina 3 empleados y unos 60 millones de volumen de negocio (50% pasivo-50% activo) y cerca de 2000 clientes. 2002-2003 Banco Santander- Dirección Zona de Huesca

Cargo: **Director de Banca Personal de zona**

Función: Gestión /fidelización/asesoramiento de clientes de más de 120.000 euros hasta 1 millón de euros repartidos por las 17 oficinas que tenía la entidad en la provincia de Huesca. Régimen de Co-tutela junto a los Directores de las oficinas.

2000-2002 Banco Santander- Suc. OP Zaragoza y Ag. 10 Zgza

Cargo: **Asesor Financiero**

Función: Gestión /fidelización de cartera de clientes de las oficinas segmento banca personal de más de 50.000 euros.

En clientes de más de 600.000 euros co-tutela con gestor de banca privada de la entidad. Carteras de más de 200 clientes 1998-2000 Banco Santander- Oficina punto Pamplona y Oviedo

Cargo: **Gestor Comercial**

Función: Captación de clientes particulares en oficina abierta en centro comercial Eroski de Pamplona y en el Pryca de Oviedo.

Formación académica

Licenciatura Bachelor in Business Administration with Hons. University of Wolverhampton. 1995-1996.

Diplomatura Degree in Business Administration. TC3- State University of New York. 1993- 1995.

Master- Postgrado Superior en Gestión de Patrimonios. Fundación CIFE- Universidad de Alcalá de Henares, curso presencial preparatorio para EFA aprobado en 2003. 2002-2003.

Experto en Asesoramiento Bancario y Financiero. ESCP Europe Business School, realizado en 2017

Formación de Acceso para Mediadores de Seguros grupo B- Icea Formación 2016

Idiomas

Inglés: Nivel alto. Tanto escrito como hablado.

Estancia en la universidad en Reino Unido y en la universidad en New York.

Informática

Nivel usuario en el entorno profesional MS Office, correo electrónico e Internet.
Programas específicos: Diferentes programas de banca (Internos) de tipo financiero (RETO – SCH), Open Finance, ERPS.