

ID-43328

Dirección: 47014 Valladolid



DATOS PERSONALES

Fecha de nacimiento: 11/08/1978
Lugar de nacimiento: Valladolid
Estado Civil: Soltero
Carné B: Disponibilidad de vehículo
Disponibilidad para viajar y para realizar estancias en el extranjero

EXPERIENCIA LABORAL

- 1/09/2018 a 1/09/2019
Puesto desempeñado: **Visitador Farmacéutico (Account Manager)**
Empresa: **DISFARDUERO Distribuidores de Productos Farmacéuticos Castilla León- Valladolid**
 - Visitas comerciales tanto de captación como de fidelización para la venta de productos de farmacia y parafarmacia.
 - Elaboración de propuestas comerciales, tanto para la captación de clientes, como para fidelización.
 - Control y supervisión de objetivos, medidas/actividades y resultados y la inmediata realización de las optimizaciones derivadas.
 - Atención telefónica e in-situ a clientes finales, para resolución de incidencias y pedidos.
 - Zonas asignadas: Valladolid, Palencia, León, Salamanca, Burgos, Zamora, Ávila, Segovia y Madrid.
- 1/02/2016 a 1/08/2018
Puesto desempeñado: **Asesor de Telecomunicaciones (Pymes y micropymes)**
Empresa: **Desantical S.L (Tohnos Mobile) Distribuidor Orange - Valladolid**
 - Visitas comerciales tanto de captación como de fidelización para la venta de nuevos servicios, como para ampliación de los mismos.
 - Elaboración de propuestas comerciales, tanto para la captación de clientes, como para fidelización.
 - Control y supervisión de objetivos, medidas/actividades y resultados y la inmediata realización de las optimizaciones derivadas.
 - Planificación y ejecución de actividades de marketing online, marketing para buscadores, newsletter y coordinación de actividades con los medios de comunicación y con el equipo de ventas.
 - Gestionar incidencias en el servicio.
 - Venta de Conecta Pymes para sustituir RDSI por canales VOIP, revisar viabilidad del servicio, realizar visitas comerciales, gestionar incidencias y controlar consecución de objetivos.
 - Atención telefónica e in-situ a clientes finales, para resolución de incidencias.
 - Zonas asignadas: Valladolid, Palencia, León, Salamanca, Burgos, Zamora, Ávila, Segovia y Madrid.
- 1/01/2015 – 1/01/2016 (1 año)
Puesto desempeñado: **Gestor comercial de capacitación y Merchandising**
Empresa: **Salesland S.L - Valladolid**
 - Captación nuevos establecimientos quioscos, estancos, librerías, gasolineras, para la venta de juegos Once.
 - Formación a clientes para adaptar el producto al consumidor final.
 - Visitas comerciales tanto de captación como de fidelización para la venta de nuevos servicios, como para ampliación de los mismos.
 - Atención telefónica e in-situ a clientes finales, para resolución de incidencias.
 - Planificación y ejecución de actividades de marketing y coordinación de actividades con los medios de comunicación.
 - Optimización visual del producto y montaje de stand.
 - Zonas asignadas: Valladolid, Palencia, León, Salamanca, Burgos, Zamora, Ávila y Segovia.
- 1/03/2012 a 1/09/2014 (2 años y 6 meses)
Puesto desempeñado: **Asesor de Telecomunicaciones (Pymes y micropymes)**
Empresa: **Centel Comunicaciones S.L - Distribuidor Orange - Valladolid**
 - Visitas comerciales tanto de captación como de fidelización para la venta de nuevos servicios, como para ampliación de los mismos.
 - Elaboración de propuestas comerciales, tanto para la captación de clientes, como para fidelización.

- Control y supervisión de objetivos, medidas/actividades y resultados y la inmediata realización de las optimizaciones derivadas.
 - Planificación y ejecución de actividades de marketing online, marketing para buscadores, newsletter y coordinación de actividades con los medios de comunicación y con el equipo de ventas.
 - Gestionar incidencias en el servicio.
 - Venta de Conecta Pymes para sustituir RDSI por canales VOIP, revisar viabilidad del servicio, realizar visitas comerciales, gestionar incidencias y controlar consecución de objetivos.
 - Atención telefónica e in-situ a clientes finales, para resolución de incidencias.
 - Zonas asignadas: Valladolid, Palencia, León, Salamanca, Burgos, Zamora, Ávila, Segovia y Madrid.
- 1/03/2008 a 1/03/2012 (4 años)
Puesto desempeñado: **Jefe de equipo comercial (Pymes y micropymes)**
Empresa: **Celular Phone S.L - Distribuidor Vodafone - Valladolid**
 - Visitas comerciales tanto de captación como de fidelización para la venta de nuevos servicios, como para ampliación de los mismos.
 - Jefe de equipo comercial coordinando un equipo de 5 comerciales.
 - Trabajar una cartera de aproximadamente 500 clientes.
 - Elaboración de propuestas comerciales, tanto para la captación de clientes, como para fidelización.
 - Control y supervisión de objetivos, medidas/actividades y resultados y la inmediata realización de las optimizaciones derivadas.
 - Planificación y ejecución de actividades de marketing online, marketing para buscadores, newsletter y coordinación de actividades con los medios de comunicación y con el equipo de ventas.
 - Gestionar incidencias en el servicio.
 - Venta de Oficina Vodafone para sustituir RDSI por canales VOIP, revisar viabilidad del servicio, realizar visitas comerciales, gestionar incidencias y controlar consecución de objetivos.
 - Atención telefónica e in-situ a clientes finales, para resolución de incidencias.
 - Zonas asignadas: Valladolid, Palencia, León, Salamanca, Burgos, Zamora, Ávila, Segovia y Madrid.
- 1/06/2002 a 1/02/2008 (5 años y 8 meses)
Puesto desempeñado: **Oficial de 1º de Albañilería**
Empresa: **Inversiones Castelo S.L -Valladolid**
 - Levantar todo tipo de mampostería, revocar con gruesa y fina; hacer mochetas, colocar y amurar marcos; hacer fajas; colocar zócalos y revestimientos simples; armar andamios y apuntalamientos; hacer pisos comunes (piedra, baldosa, etc.); colocar reglas, pendicolas y niveles.
 - Coordina el trabajo del medio oficial y del peón y los instruye. Amura todo tipo de grampas, cantoneras, guías, etc.
 - Ayudar en replanteos; hacer encofrados simples; llenar dinteles, vigas, etc; realizar impermeabilizaciones; replantear y construir pequeñas escaleras simples en rústico.
 - Realizar reparaciones (humedades, revoques, etc.)
- 1/02/1998 a 1/06/2002 (4 años y 4 meses)
Puesto desempeñado: **Oficial de 2º de Albañilería**
Empresa: **Provimaza S.L., Construcciones Esteban Sacristán S.L., Gordiano Vázquez e hijos S.L. Samboal**
Levantar todo tipo de mampostería, revocar con gruesa y fina; hacer mochetas, colocar y amurar marcos; hacer fajas; colocar zócalos y revestimientos simples; armar andamios y apuntalamientos; hacer pisos comunes (piedra, baldosa, etc.); colocar reglas, pendicolas y niveles.
 - Coordina el trabajo del medio oficial y del peón y los instruye. Amura todo tipo de grampas, cantoneras, guías, etc.
 - Ayudar en replanteos; hacer encofrados simples; llenar dinteles, vigas, etc; realizar impermeabilizaciones; replantear y construir pequeñas escaleras simples en rústico.
 - Realizar reparaciones (humedades, revoques, etc.)

FORMACIÓN

- Graduado escolar J.J.Fernandez Zumel (Valladolid)
- Bachillerato I.E.S.Galileo (Valladolid)
- Cursando Módulo de grado medio Gestión Comercial y Marketing I.E.S Gregorio Fernández (Valladolid).
- Cursos de venta (tanto de captación como de fidelización, tanto en Vodafone como en Orange he seguido un itinerario con varios cursos on-line y presenciales para mejorar mis aptitudes y mis actitudes comerciales, reciclándome constantemente)
- Curso básico PNL
- Conocimiento de CRM.
- Nivel medio de informática.
- Curso de formación de Apple de 150 horas
- Curso de formación de Samsung de 100 horas
- Curso de Atención Telefónica 300 horas