

ID-4509 JON

Arroyomolinos 28939 Madrid
fecha nacimiento: 18/01/1969
Carnet de Conducir y coche propio
Total disponibilidad geográfica

Perfil

Profesional senior del ámbito comercial con capacidad de negociación a diferentes niveles y de resolución de problemas, habituado a trabajar en distintas zonas geográficas.
Actualmente busco un puesto de responsabilidad en el área comercial en una compañía dinámica donde pueda contribuir con mi experiencia y habilidades.

Experiencia

LEVIRA Mobiliario de oficina
www.levira.es

Set2011 - Presente

Ejecutivo de cuentas (Madrid)

Empresa Portuguesa perteneciente al GRUPO PREBUILD dedicada a la fabricación y comercialización de mobiliario de oficina y mampara técnica.
Prescripción del producto en arquitectos, ingenierías, empresas de decoración.
Venta a clientes finales tales como grandes empresas, bancos y otros, realizando proyectos y presupuestos para negociaciones con grandes cuentas.

RUNTALRADIADORES-GRUPOZEHNDER
www.runtal.es

Jun 2006 –Set 2011

Delegado comercial (Madrid,Levante,Pais Vasco,Extremadura,).

Multinacional suiza fabricante de radiadores de diseño e industriales.

Sector del baño y sanitarios, calefacción, fontanería, y cerámica.

Prescripción con arquitectos, ingenierías, y decoradores.

Apertura de nuevas cuentas y gestión de clientes (distribuidores y grandes cuentas).

Introducción en los distribuidores de saneamiento de una línea de producto como son los radiadores de diseño que anteriormente no vendían.

Formación de vendedores en el punto de venta y formación a profesionales del sector (instaladores, fontaneros..)

ESTEL Mobiliario de oficina
www.estel.com

Ene2005 - Jun2006

Ejecutivo de cuentas (Madrid)

Empresa italiana dedicada a la fabricación y comercialización de mobiliario de oficina y mampara técnica.

Prescripción del producto en arquitectos, ingenierías, empresas de decoración.

Venta a clientes finales tales como grandes empresas, bancos y otros, realizando proyectos y presupuestos para negociaciones con grandes cuentas.

LLARANDI S.L.
www.prosve.com

Jun2003 - Ene2005

Adjunto a Dirección (Madrid)

Empresa dedicada a reformas, instalaciones, decoración y distribución de mobiliario de hogar y oficina de alta gama.

Gestión de proyectos en oficinas, hoteles, lofts, y obras especiales con sus diferentes elementos

Negociación con diversos proveedores de mobiliario de hogar, cocina, y otros elementos.

Asimismo coordino diseños especiales relacionados con la obra y su construcción, manejando para ello el Autocad y otros programas en la realización de proyectos y planos.

LEROA mobiliario de hogar
www.danona.es

Dic2001-Jun2003

Delegado Comercial (Madrid, Castilla y León, Galicia)
Fábrica de muebles perteneciente a Mondragón Corporación Cooperativa (MCC).
Búsqueda de nuevos clientes y gestión de la cartera existente de clientes.
Formación de vendedores en el punto de venta.
Seguimiento de las acciones de Marketing establecidas.

BV DISEÑO Y DECORACION Mobiliario de hogar
www.bv-mobiliario.com

Ene1999 - Dic2001

Adjunto a Dirección (Lucena, Córdoba)
Me responsabilizo de la gestión de la fábrica, creación y diseño de las colecciones.
Buscando y negociando con las empresas subsidiarias la fabricación de los muebles externamente y la compra de materiales (maderas, herrajes, productos de acabado etc...).
Creación y dirección de la red comercial (10 agentes comerciales). Gestión del lanzamiento comercial, introduciendo la marca en el mercado satisfactoriamente y consiguiendo grandes cuentas, cumpliendo las etapas establecidas.

DAVIDMARSHALL Herrajes, elementos decorativos
www.davidmarshalldesigns.com

Feb 1997 – Ene 1999

Delegado Comercial (País Vasco, Navarra, Cantabria, La Rioja)
Fábrica de elementos metálicos para la decoración, regalo e instalaciones del hogar.
Comercialización de una nueva gama de productos (herrajes, líneas de baño y otros elementos), apertura de nuevos mercados. Tiendas de baño, tiendas de cocina de alta gama, ferreterías especializadas y otros) y la negociación con estudios de arquitectura y decoración, constructoras y concursos.
Introducción de nuestro producto en obras especiales de renombre, que darían prestigio a la marca y servirían como referencia a posteriores encargos. Resaltando en esa época la instalación de escaleras especiales y diferentes obras en restaurantes, locales, hoteles y oficinas.

Agente Comercial (Autónomo)

Ene1993- Feb1997

Almazán (fábrica de muebles de alta gama, Soria). Zona Norte
Apertura de nuevos clientes y gestión de la cartera existente.

Tradition, Geka, Faisser et Plata y Bernard Siguier (empresas de mueble francesas).
Introducción de dichas marcas en el mercado español, abriendo la cartera de clientes entre tiendas de alta gama y grandes cuentas.

Formación

Master en Dirección de Marketing (ESMA)
Técnico superior en CAD industrial y construcción centro Ayala (Bilbao)
Estudios universitarios en la Facultad de **CC. Económicas y Empresariales** de la U.P.V.
Diseño Industrial en D.Z.
Cursos de **Marketing y Ventas** en la Cámara de Comercio de Bilbao.
Stages a cargo de Tradition Société Nouvelle en Burdeos.

Idiomas

INGLÉS (estancias en Inglaterra).
Curso intensivo de **inglés** en la Languages School of Harrogate 6 meses (Inglaterra)