

Sales Hunters - Matrix de evaluación

Nombre del candidato: 52062

COMPETENCIAS	Bajo		Alto		COMENTARIOS
	1	2	3	4	
Comunicación efectiva	☐	☐	☒	☐	
Orientación al cliente	☐	☐	☐	☒	
Creatividad y curiosidad	☐	☐	☒	☐	
Habilidades interpersonales	☐	☐	☒	☐	
Negociación	☐	☐	☐	☒	
Perseverancia	☐	☐	☐	☒	
Trabajo en equipo	☐	☐	☐	☒	
Motivación	☐	☐	☐	☒	

Eloy ha realizado un grado medio en Química pero sentía que no era una posición que le aportaba valor porque eran funciones solitarias y lo que el buscaba era relacionarse con las personas. Decide estudiar Patronaje y Moda y a raíz de ello monta su propia empresa dedicada a la venta de ropa de multimarca. Se traslada a Madrid y traspasa su franquicia; inicia nuevamente como comercial en Tea shop y se siente a gusto porque vuelve a tener contacto con el cliente pero por fin de contrato no podía continuar y le sale la oportunidad en la tienda de moda Bambi Hereza en donde volvió a tener contacto con el sector de la moda; indica que es de su interés pero no descarta ningún sector porque para él lo más importante es el contacto con las personas. Durante la entrevista se ha mostrado muy interesado por la oportunidad ofrecida, conoce personas que utilizan el producto además que sentía interés por IQOS desde que vio las oficinas en Alemania.