

Marc P.

Nacido en Barcelona 1 marzo 1969

Barcelona.

Formación Académica:

Licenciatura en Economía especialidad comercio internacional.

Carrera desarrollada en la European Business and management School de Montpellier ,
y Máster in international business , San José State University (California).

Experiencia profesional:

2015- 2018: Venture-HP Printers .Cargo : Area manager UK and Skandinavia

Impresoras de etiquetas de color con tecnología INKJET MEMJET.

Negociando cifras con distribuidores, contratando nuevos y relevando a los que no funcionan, compitiendo con Epson y otras marcas de renombre mundial.

Gestiono más de 70 distribuidores a nivel comercial en Inglaterra y Escandinavia.

Todos ello fichados por mi desde el inicio, en las ferias Empack y Packaging Innovations 2016-2017-2018. (London-Stockholm-Helsinki). Grandes cuentas en Inglaterra y Escandinavia. La facturación en mi zona ha pasado de 1 a 4 millones de Euros.

2010-2014. Gamo Outdoor, s.l..Cargo :International Area Manager.

Armas de aire comprimido, munición, material de caza, material táctico para fuerzas de seguridad y otras actividades outdoor.

Responsable directo del mercado Francés y también Africa y Oriente Medio, negociación con distribuidores de muy alto nivel y vinculados a la clase política.

Facturación anual: 80M euros. Mi facturación: 12 M euros (6 Dubai-Qatar)

2003-2009. CreditSuisse ,s.v.b. Cargo: Responsable departamento intermediación.

Con sede en la bolsa de Barcelona realicé las funciones de broqueraje en operaciones de banca privada y renta variable en los mercados financieros de París, Londres, Chicago y Nueva York.

2000-2003. Sleever International,s.l. Cargo: Area Manager South Europe.

Ubicada en París produce envoltorios de lujo y precintos de garantía para cosméticos de primer nivel mundial i otros productos Premium tipo alta perfumería y farmacia. Realicé las funciones de responsable del Sur de Francia, España y Portugal.

Facturación anual: 24M euros. Mi facturación: 4M euros

93-2000. Huecopack , s.a. Cargo:Export Manager.

Ubicada en Castellar del Vallés, sector Packaging de última generación para productos alimenticios y farmacéuticos. Adjunto a dirección y responsable del mercado internacional fundamentalmente Francia, Portugal y Magreb.

Facturación anual 30M euros. Mi facturación: 7 M euros

Idiomas

Català, castellano, francés e inglés. Los cuatro perfectamente hablados y escritos.

OTROS:

Persona muy dinámica y orientada a resultados, perfil senior con mucha experiencia internacional y acostumbrada a todo tipo de situaciones, gran capacidad de relación y habilidades de comunicación.

Mis aficiones son el deporte y la buena gastronomía, nadador y también runner desde los 15 años, vinculado desde niño al Club natación Montjuic de Barcelona.

