

## CURRICULUM VITAE

ID-56506 Miguel Ángel



### DATOS PERSONALES:

**FECHA Y LUGAR DE NACIMIENTO:** 21 de Abril de 1976, Madrid

**NACIONALIDAD:** Española

**POBLACIÓN:** Alcorcón (Madrid)

**C.P.:** 28921

### FORMACIÓN ACADÉMICA:

-(1982-90) **EDUCACIÓN PRIMARIA Y SECUNDARIA** Estudios realizados en el Colegio La Inmaculada (P.P. Escolapios), de Getafe - Madrid

-(1990-95) **FORMACIÓN PROFESIONAL EN ELECTRÓNICA Y ELECTRICIDAD** Estudios realizados en el Colegio La Inmaculada (P.P. Escolapios), de Getafe – Madrid

-(2001) **TÍTULO DE AGENTE COMERCIAL** Estudios realizados en el Colegio Oficial de Agentes Comerciales de Madrid. Ministerio de Economía – Secretaría de Estado de Comercio y Turismo.

### FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

-(1996) **Curso de Atención al Cliente:** Escuela de Formación BMW Ibérica.

-(2002) **Curso de Negociación Comercial:** Colegio Oficial de Agentes Comerciales de Madrid.

-(2002) **Curso de Psicología Comercial y Marketing:** Colegio Oficial de Agentes Comerciales de Madrid.

-(2003) **Perito Judicial de Investigación Mercantil:** Asociación Española de Peritos Judiciales Profesionales de Investigación Mercantil

-(2004) **Curso de Perito Judicial en Tasación y Valoración:** Centro Cultural Europeo de Estudios Mercantiles.

-(2012) **Curso de Conocimiento y Uso Correcto de los Detergentes** Escuela de Formación Chemische Fabrik Dr.Weigert GmbH & Co –Hamburgo Alemania.

-(2012) **Curso de Conocimiento y Uso Correcto de los Desinfectantes** Escuela de Formación Chemische Fabrik Dr.Weigert GmbH & Co –Hamburgo Alemania.

-(2012) **Curso de Conocimiento y Uso Correcto de los Antisépticos** Escuela de Formación Chemische Fabrik Dr.Weigert GmbH & Co –Hamburgo Alemania.

-(2012) **Curso de Reprocesamiento Manual de Instrumental Quirúrgico y Productos Sanitarios (Pre-Desinfección-Limpieza-Desinfección-Esterilización)** Escuela de Formación Chemische Fabrik Dr.Weigert GmbH & Co –Hamburgo Alemania.

-(2012) **Curso de Reprocesamiento Automático de Instrumental Quirúrgico y Productos Sanitarios (Pre-Desinfección-LimpiezaAutomática-TermoDesinfección-Montaje-Empaquetado-Esterilización)** Escuela de Formación Chemische Fabrik Dr.Weigert GmbH & Co –Hamburgo Alemania.

-(2012) **Curso de Atención al Cliente** Escuela de Formación Chemische Fabrik Dr.Weigert GmbH & Co –Hamburgo Alemania.

-(2013) **Curso de Técnicas de Venta Directa y Posicionamiento en Concurso Público** Escuela de Formación Chemische Fabrik Dr.Weigert GmbH & Co –Hamburgo Alemania.

-(2013) **Curso de Especialista en Control de Infecciones** Escuela de Formación Chemische Fabrik Dr.Weigert GmbH & Co –Hamburgo Alemania.

### OTROS DATOS DE INTERÉS:

- **Carné de Conducir:** B 3/6/94

- **Servicio Militar Obligatorio:** Cabo de Puerta Principal - Base Aérea de Getafe-Madrid – 3/95

## **EXPERIENCIA PROFESIONAL:**

-(Noviembre 2019 – Marzo 2020) **Analista – Especialista en Control de Infecciones – Laboratorios José Collado S.A.** compañía fabricante de productos químicos y equipos de tratamiento específico de limpieza y desinfección, manual y automática de instrumental quirúrgico, productos sanitarios y superficies . Realizando labores comerciales, presentaciones, pruebas de producto y asistencia técnica en punto de uso, captación de nuevos clientes, seguimiento de concursos públicos, negociación y venta directa en hospitales y entidades de gestión pública como privada (Supervisión de Recursos Materiales, Medicina Preventiva, Departamentos de Compras y Aprovisionamientos, Farmacia, Dirección Económica, Almacenes, Dirección de Gestión, Ingeniería y Mantenimiento, Dirección Médica, Dirección de Enfermería, Salud y Riesgos Laborales.....) posicionamiento,seguimiento y apertura de concursos públicos hospitalarios, cursos de formación y apoyo técnico del personal sanitario en punto de uso de los productos de la compañía ( Centrales de Esterilización, Quirófanos, Cocinas Centrales, Plantas de Hospitalización, Consultas de Especialidades y Atención Primaria, Clínicas y Consultas Privadas .....)

-(Enero 2012 – Junio 2019) **Jefe de Ventas – Especialista en Control de Infecciones, en Dr. Weigert** , compañía multinacional fabricante de productos químicos y equipos de dosificación, para tratamientos específicos de limpieza y desinfección, manual y automática de instrumental quirúrgico y productos sanitarios. Realizando labores comerciales, presentaciones, pruebas de producto y asistencia técnica en punto de uso, captación de nuevos clientes, seguimiento de concursos públicos, negociación y venta directa en hospitales y entidades de gestión pública como privada (Supervisión de Recursos Materiales, Medicina Preventiva, Departamentos de Compras y Aprovisionamientos, Farmacia, Dirección Económica, Almacenes, Dirección de Gestión, Ingeniería y Mantenimiento, Dirección Médica, Dirección de Enfermería, Salud y Riesgos Laborales.....) posicionamiento,seguimiento y apertura de concursos públicos hospitalarios, cursos de formación y apoyo técnico del personal sanitario en punto de uso de los productos de la compañía ( Centrales de Esterilización, Quirófanos, Cocinas Centrales, Plantas de Hospitalización, Consultas de Especialidades y Atención Primaria, Clínicas y Consultas Privadas ..... ) Asistencia a Congresos y Jornadas Sanitarias siendo participante en ponencias y presentaciones de los productos de la compañía. Formación , supervisión y motivación del equipo comercial bajo mi responsabilidad.

-(Febrero 2004 – Diciembre 2011) **Jefe Departamento Comercial en Grupo Empresarial Neotec-Testa**, empresa dedicada a la realización de proyectos técnicos de arquitectura e ingeniería, construcción, reforma y rehabilitación (Especialistas en sector Sanitario y Farmacia) así como a la comercialización y venta de equipamiento y material sanitario. Realizando labores comerciales y de venta. Motivación, supervisión y formación del equipo comercial a mi cargo.

-(Diciembre 2002 – Enero 2004) **Jefe Equipo Comercial en Aquajet**, empresa dedicada a la comercialización, distribución y mantenimiento de fuentes dispensadoras de agua mineral natural en hospitales y clínicas tanto públicas como privadas.Realizando labores comerciales y de venta. Motivación, supervisión y formación del equipo comercial a mi cargo.

-(Marzo 2001 – Noviembre 2002) **Delegado de Zona en Tecs Material Sanitario-Gaza Carrocera**, empresa dedicada a la comercialización y venta de carrozados de ambulancias , productos sanitarios, material y equipamiento de emergencias y primeros auxilios, aparatos de diagnóstico, equipos de electromedicina, suministro clínico y hospitalario, material de ortopedia y rehabilitación. Realizando labores comerciales y de venta de los productos de la compañía, tanto a entidades públicas como privadas (clínicas, hospitales, farmacias, mutuas, etc...). Motivación, supervisión y formación del equipo comercial a mi cargo.

-(Febrero 1999 – Febrero 2001) **Delegado Provincial de Ventas en Emergencia 2000**, empresa dedicada a la comercialización y venta de carrozados de ambulancias, transformación de vehículos policiales y para personas con movilidad reducida , todo tipo de material sanitario, y equipamiento de emergencias y primeros auxilios. Realizando labores comerciales y de venta de los productos de la compañía, tanto a entidades públicas como privadas en todo el territorio nacional (Empresa de ambulancias públicas y privadas ,clínicas, hospitales, farmacias, mutuas, etc...)

-(Junio 1997 – Febrero 1999) **Delegado Comercial** en **Bergadana**, empresa dedicada a la comercialización y venta de carrozados de ambulancias, transformación de vehículos fúnebres , policiales y para personas con movilidad reducida , todo tipo de material sanitario, y equipamiento de emergencias y primeros auxilios. Realizando labores comerciales y de venta de los productos de la compañía, tanto a entidades públicas como privadas en todo el territorio nacional (Empresa de ambulancias públicas y privadas ,clínicas, hospitales, farmacias, mutuas, etc...)

-(Junio 1996 – Mayo 1997) **Recepcionista de Taller** en **Vehinter** - Concesionario Oficial **BMW Ibérica**. Departamento de Post Venta. Realizando labores de recepción de vehículos, gestión de garantías, elaboración de presupuestos, entrega de vehículos.