

ID-56061 MADELYN

9 de Mayo de 1974 (La Habana, Cuba)
Nacionalidad cubano-española
Licenciada en **Derecho**



COMPETENCIAS Y CONOCIMIENTOS DESTACADOS

- Capacidad de Negociación.
- Gestión de Activos.
- Inversiones inmobiliarias.
- Gestión y Motivación de equipos.
- Orientación a resultados.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Junio 2017 – Julio 2020 **BUSQUETS GALVEZ** Consultores Inmobiliarios
Puesto: **Consultor Inmobiliario Departamento de Retail e Inversión.**
Funciones:

- Gestionar cuentas de marcas, principalmente, de Moda y Restauración en plena expansión.
- Asesorar en materia contractual (contratos de arrendamientos y compraventa de inmuebles)
- Cierre de operaciones de compraventa entre inversores.
- Captación de nuevas marcas en expansión y de inmuebles en zona Prime Madrid.

Noviembre 2014 - Mayo 2017 **Autónomo**
Puesto: **Asesor jurídico.**
Funciones:

- Asesoramiento a personas físicas y jurídicas en materia de extranjería (Solicitudes de permiso de residencia, permiso de trabajo, nacionalidad, procedimientos de executor, arraigo social, etc.).
- Introducción de empresas extranjeras en el mercado español (Marcas comerciales en expansión).
- Asesoramiento en inversiones inmobiliarias.

Enero 2011 – Diciembre 2013 **S.I.N Implant System, s.l.**
Puesto: **Directora Comercial.**
Funciones:

- Definir estrategias comerciales para lograr el cumplimiento de los objetivos.
- Ampliación de la cartera de Grandes Cuentas (Universidades, Hospitales, etc.)
- Coordinación de Cursos y Eventos científicos patrocinados por S.I.N en Madrid.

Enero 2007 – Noviembre 2010 **MOZO GRAU, S.A (actual TICARE)**
Puesto: **Delegada Comercial Madrid y Guadalajara**

Febrero 2003 – Diciembre 2006 **ASLENGA ABOGADOS (Autónomo)**

Puesto: **Asesor Jurídico Asociado.** Departamento Extranjería.

Funciones:

- Asesorar en materia de extranjería.
- Resolución de expedientes de nacionalidad y permisos de trabajo en España.
- Captación de nuevos clientes.

Diciembre 2000 – Julio 2002 **ERA Real Estate (Madrid y Barcelona)**

Puesto: **Directora Comercial.**

Funciones:

- Gestionar préstamos hipotecarios con Santander UCI, Caja Madrid, etc.
- Tramitar documentos como Nota Simple, Informe Catastral, etc.
- Coordinar el trabajo del equipo comercial.
- Crear acciones de marketing encaminadas a cumplir objetivos de facturación.
- Negociación en cierre de operaciones de compraventa.

FORMACIÓN

Licenciada en DERECHO. Universidad de la Habana, Cuba. 2000.

(Título oficial **homologado** a grado académico en **España, Universidad de Granada.** 2007)

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA.

2017 - Curso de Prevención de blanqueo de capitales y financiación al terrorismo.

2013 - Curso de Técnicas de Gestión de Recursos Humanos por Competencias.
Consultoría San Román. Madrid. 200 h (mixto)

2012 - **MÁSTER EN DIRECCIÓN COMERCIAL Y MARKETING.**
Centro de Estudios Financieros. CEF.
Madrid.

2011 - Curso de **Negociación y Compraventa Internacional.**
Consultoría San Román. Madrid. 200 h.

2005 - Curso de Gestor de Préstamos Hipotecarios.
UCI del BANCO SANTANDER. Oficinas de UCI. Madrid.

2002 - **Post-Grado de Dirección y Administración de Empresas.**
FUNDEMI BUSINESS INSTITUTE, centro adjunto a la Universidad Ramón Llull. Barcelona.

1995 - Licenciatura en Lengua y Literatura Alemana.
Facultad de Lenguas Extranjeras de la Universidad de la Habana, Cuba. 3 Cursos.

IDIOMAS

Idioma Alemán: Escritura y conversación: Mittel Stufe B1(1)

Idioma Inglés: Escritura y conversación: Nivel Medio.

Idioma Italiano: Escritura y conversación: Nivel Medio.

INFORMÁTICA:

Dominio de Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Access), Adobe Photoshop Elements, etc.

Dominio de CRMs (Habitania, SIGI)