

# CURRICULUM VITAE

ID 4290



- **DATOS PERSONALES:**

- Nombre: Carlos

- **FORMACIÓN ACADÉMICA:**

- Colegio Ntra. Sra. del Pilar (Hermanos Marianistas)
- Licenciado en Derecho: Universidad Complutense Madrid

- **OTROS MÁSTER Y CURSOS DE INTERÉS:**

- Máster en Asesoría Jurídico Laboral en UDIMA – CEF
- Curso práctica Contencioso-Administrativo – ICAM
- Cursos en Gestión de Ventas sectores Sanidad y HORECA

- **EXPERIENCIA PROFESIONAL:**

- 2018- 2019: **Arjo Iberia – delegado comercial:** Empresa dedicada a la fabricación y venta de equipos médicos, hospitalarios y farmacéuticos:

- Responsable delegación centro sanidad (Clínicas, Hospitales)
- Responsable Grandes Cuentas ámbito nacional (gestión de equipo comercial)
- Captación de nuevas cuentas y fidelización de clientes (público y privado)
- Seguimiento de licitaciones públicas
- Apoyo, supervisión y motivación de distribuidores a nivel nacional

- 2006 – 2017: **Linet Group – delegado comercial:** Empresa dedicada a la fabricación, venta y distribución de **equipamiento hospitalario** para el sector socio-sanitario:

- Responsable de delegación centro división sanidad (Clínicas y Hospitales)
- Responsable Grandes Cuentas ámbito nacional (gestión de equipo comercial)
- Captación de nuevas cuentas y fidelización de clientes (público y privado)
- Seguimiento de licitaciones públicas
- Apoyo, supervisión y motivación de distribuidores a nivel nacional

- 2003 - 2006: **Serunion- Grupo Elior – responsable nacional grandes cuentas:** Empresa dedicada a la **prestación de servicios de restauración para colectividades:**

- Responsable nacional grandes cuentas
- Captación de nuevas cuentas y fidelización de clientes (público y privado)
- Seguimiento de licitaciones públicas
- Supervisión y dirección de comerciales y operaciones
- Apoyo operacional (gestión sobre jefes de área)

➤ 2000 - 2003: **Ofiprix España – director grandes cuentas:** Empresa dedicada a la **fabricación, venta y distribución de mobiliario de oficina:**

- Prospección y captación de nuevos clientes (Pymes y Grandes Cuentas)
- Jefe de equipo y responsable del departamento de grandes cuentas y administración pública Delegación Centro

➤ 1996 - 2000: **21st Century Video - director:** Empresa dedicada a la **distribución y venta de productos audiovisuales:**

- Socio - director
- Encargado gestión diferentes puntos de venta en Comunidad de Madrid
- Responsable de compras
- Gestión y control del presupuesto asignado
- Responsable de la supervisión de los recursos humanos

- **OTROS DATOS DE INTERÉS Y AFICIONES**

➤ Tengo disponibilidad para viajar por todo el territorio nacional

➤ Buena capacidad de negociación e interlocución a todos los niveles (tanto en sector privado, como en sector público)

➤ Me considero una persona ordenada, profesionalmente exigente y perfeccionista para alcanzar los objetivos propuestos, con una buena capacidad para amoldarme a los cambios y entornos diversos

➤ Vivo y resido en Madrid. Me gusta la lectura y viajar. Estoy asociado y colaboro con la AECC (Asociación Española Contra el Cáncer)