

Currículum Vitae

ID-56855

Nombre: Lander
Fecha Nacimiento: 19 - 09 – 1972
Estado Civil: Casado
Dirección: 48130 BAKIO VIZCAYA



Experiencia Profesional

❖ **Amtico** Desde enero 2017- Octubre 2020

Fabricante inglés de pavimentos vinílicos y moquetas.

Sales Manager Zona Norte. Reportando al Director Comercial del sur de Europa gestiono la cornisa cantábrica en el área comercial tanto con clientes directos como a través de distribuidores. Así mismo realizo tareas de prescripción con estudios de arquitectura e interioristas.

❖ **Caryosa** Desde Junio 2015- Diciembre 2016

Distribuidora de cardioprotección y productos de higiene y medio ambiente.

Delegado Zona Norte. Reportando al Director Comercial de España soy el responsable de la gestión comercial de la zona norte.

❖ **Egger Panneaux et Decors.** Desde Junio 2009 – Abril 2015.

Multinacional de origen austriaco fabricante de productos de madera y derivados para la industria del mueble y construcción.

Responsable Regional de Ventas. Reportando al Director Comercial de España y Portugal, KAM de las cuentas industriales de España (excepto mediterráneo), asegurando el cumplimiento de los objetivos comerciales asignados. A nivel operacional dependiendo de la fábrica situada en Rion des Landes (Francia). Durante los 9 últimos meses también gestione la distribución en la zona norte.

❖ **MIRKHA.** Enero 2009-Mayo 2009

Filial de empresa sueca fabricante de productos abrasivos

Delegado de Ventas Zona Norte. Responsable del cumplimiento de los objetivos comerciales para los mercados de automoción, náutica, Madera y decoración. Comercializando nuestros productos bien a través de distribuidores como de forma directa en el caso de grandes cuentas

❖ **IREGA, S.A.** Enero 2007-Diciembre 2008

Fabricante de Llaves ajustables y comercializadora de Herramientas de alta calidad.

Jefe de Ventas Nacional. Responsable del cumplimiento de los objetivos comerciales, coordinación de representantes a nivel nacional y realización visitas a nuestros principales distribuidores a fin de mejorar las relaciones comerciales. Negociación con los grandes grupos de compra las condiciones comerciales. Responsable de la evolución comercial de cada marca

tomando decisiones a nivel comercial/marketing de acuerdo con la evolución de cada marca bien sean marcas consolidadas como lanzamiento de marcas en el mercado.

- ❖ **Gesipa Fijaciones S.A.** Octubre 2001- Diciembre 2006
Filial de multinacional alemana fabricante de remaches y remachadoras.
Delegado Comercial Zona Norte y Marketing. Gestión técnico-comercial de la Zona Norte y las tareas propias de Marketing. En cuanto al departamento de marketing responsable de su gestión; comunicación, promociones, ferias, presupuestos, web etc
- ❖ **Saunier Duval Clima S.A.** Septiembre 1996 – Octubre 2001
Empresa fabricante y comercializadora de equipos de climatización.
Marketing Manager Assistant. Realización de presupuestos, comunicación (publicidad, catálogos...), gestión de stands en ferias, promociones, previsiones de venta del Grupo SD, tarifas etc. Responsable logística. Responsable de la previsión de ventas y gestión logística. Tomando parte de las decisiones de producción.
- ❖ **SOGRAVASA** Diciembre 1995 – Julio 1996
Empresa perteneciente al Grupo Correo de Comunicación.
Comercial de Publicidad.

Formación

Académica

Diplomado en Marketing – Escuela Superior de Marketing de la Cámara de Comercio Industria y Navegación de Bilbao. 1991-1995

Complementaria

Ejecutivo de Cuentas Publicitarias - Cámara de Comercio Industria y Navegación de Bilbao.
Basics of Supply Chain Management - APICS
Business English Summer School – Lanser
Cursos de ventas - APD

Idiomas

Inglés: nivel alto
Francés: nivel alto
Euskera: nivel medio

Informática

Habituado a trabajar con Microsoft Office (Excel, Access, PowerPoint y Word) y CRM.