



ID-59524 JOAQUIN

ASESOR COMERCIAL

Me motiva mucho desarrollar mis habilidades y crecer profesionalmente. Tengo confianza en mis capacidades profesionales para cumplir los objetivos que se me plantean y afrontar nuevos retos. Mi objetivo profesional es ayudar a la empresa a captar nuevos clientes y asesorar a los existentes.

CONTACTO

 San Pedro del Pinatar
MURCIA



FORMACIÓN

FPII- ELECTRICIDAD Y ELECTRÓNICA

Severo Ochoa-Murcia

CURSOS

CURSO PRIMEROS AUXILIOS

Fed. Nacional de socorrismo

PAQUETE OFFICE

Word, Excel, PowerPoint

CURSO DE TÉCNICAS DE VENTA PARA PYMES Y EMPRENDEDORES

CURSO DE TÉCNICAS DE VENTAS Y GESTIÓN COMERCIAL

CURSO DE VENTAS Y NEGOCIACIÓN

CURSO DE ATENCIÓN AL CLIENTE

HABILIDADES

- Excelentes habilidades en comunicación y creación.
- Óptimo desempeño en equipo e independiente.
- Gran capacidad de aprendizaje.
- Capacidad para trabajar en varias tareas a la vez y bajo presión.
- Capacidad de adaptación y desarrollo de los planes estratégicos de la empresa.

EXPERIENCIA LABORAL

DELEGADO COMERCIAL - SUMAUTO (Grupo Vocento)

ENERO 2018 - ACTUALIDAD

- Delegado comercial en la Región de Murcia, Alicante y Albacete.
- Identificación de potenciales clientes.
- Gestión y ampliación de cartera.
- Negociación de acuerdos.
- Ejecución del plan comercial.
- Seguimiento y asesoramiento directo adaptado a las necesidades del cliente.
- Análisis de resultados y reporte a dirección comercial.
- Elaboración de propuestas comerciales.

DEPENDIENTE - MUEBLES ANTICRISIS (MURCIA)

JUNIO 2017 - NOVIEMBRE 2017

- Asesoramiento técnico en productos
- Venta directa al cliente.
- Preparación de pedidos.

DELEGADO COMERCIAL - LAUSAN (MURCIA)

ABRIL 2017 - JUNIO 2017

- Análisis de resultados y reporte a dirección comercial.
- Gestión y ampliación de cartera.
- Negociación para llevar a cabo acuerdos comerciales.

JEFE DE EQUIPO - IEDES / SIGLOSOLAR

OCTUBRE 2015 - MARZO 2017

- Formador de equipos comerciales impartiendo técnicas de venta y especificaciones técnicas del producto
- Desarrollo y ejecución del plan comercial llevado a cabo en toda la Región de Murcia.
- Supervisor de calidad en las instalaciones de equipos solares y fotovoltaicos.
- Venta directa de equipos a particulares.
- Realización de estudios energéticos a medida en función de las necesidades del cliente.

GERENTE - VALORO (COMPRA-VENTA DE METALES PRECIOSOS)

MAYO 2013 - SEPTIEMBRE 2015

- Identificación y clasificación de metales preciosos.
- Tasación de relojería de alta gama y metales preciosos.
- Venta directa al cliente.
- Preparación de pedidos para posterior venta al por mayor.

DELEGADO DE ZONA- CASH ORO (COMPRA-VENTA DE METALES PRECIOSOS)

MAYO 2013 - SEPTIEMBRE 2015

- Encargado de 8 delegaciones de la cadena Cash Oro.
- Apoyo a los puntos de venta en las negociaciones más complejas.
- Recogida de pedidos generados en los puntos de venta
- Preparación de pedidos para posterior venta al por mayor.
- Identificación y clasificación de metales preciosos.
- Tasación de relojería de alta gama y metales preciosos.
- Venta directa al cliente.

O T R O S

- CARNÉ DE CONDUCIR Y VEHÍCULO PROPIO

- **IDIOMAS:**

Español (nativo) - Inglés (Medio)

- DISPONIBILIDAD PARA VIAJAR