



**ID-58547
MARTÍN**

EJECUTIVO COMERCIAL

ACERCA DE

Soy Comercial Técnico, orientado hacia los resultados y con excelentes dotes comunicativas, también cuento con una personalidad versátil que me permite trabajar con variados perfiles de clientes. Estoy capacitado y preparado para fortalecer un equipo de ventas.

HABILIDADES PRINCIPALES

Inglés avanzado
Gestión de Ventas
Fidelización de clientes
Comunicación
Negociación
Estrategias de Marketing
Pensamiento creativo
Trabajo en equipo

DATOS DE CONTACTO

Pasaporte comunitario: Alemán



EXPERIENCIA LABORAL

Ejecutivo Comercial-Técnico

Distribuidores de Konica Minolta:

Dynacorp SA 1999-2015
Offset Digital SRL 2015-2019
Proyecto propio (2019-2020)
Siscop SRL 2021-actualidad
(Desde España)

Logros obtenidos

Mayor volumen de ventas de prensas digitales de producción a nivel nacional en 2007, 2009, 2010, 2015 y 2016.

Incremento del 50% del nivel de facturación en 2015 y 2016.



GESTIÓN COMERCIAL REALIZADA

Análisis de mercado en busca de nuevas oportunidades y desarrollo de negocio en la zona asignada.

Prospección de clientes potenciales y captación de nuevos clientes de la zona mediante la concertación de reuniones comerciales y realización de presentaciones.

Gestión completa del funnel comercial (prospección, cualificación, leads, ofertas comerciales, negociación, cierre de ventas, contratos, seguimiento de cobros).

Participación activa en el análisis de la estrategia comercial y en la elaboración de propuestas para mejorar los resultados de la empresa.

Transmisión de información acerca de la experiencia de los clientes, ayudando a los otros departamentos a mejorar el servicio.



FORMACIÓN ACADÉMICA

Universidad Nacional de Lomas de Zamora

Lic. en Relaciones Públicas
Marzo 2017 - cursando actualmente
Cantidad de materias aprobadas: 20 de 33

Instituto Coderhouse

Curso de Community Manager y Marketing Digital
2021 - Finalizado

Universidad de Buenos Aires