



Mireia



Más de 15 años de experiencia en ventas y gestión de equipos comerciales en retail y venta directa.

Mi labor profesional se ha desarrollado en gran medida en empresas de cosmética y moda, áreas que me apasionan.

Experiencia en el sector financiero. Análisis de kpi, acostumbrada a trabajar por objetivos.

Resiliente, empática y proactiva. Acostumbrada a trabajar en entornos de cambios.

FORMACIÓN ACADEMICA

07'2022

Posgrado en Dirección de Marketing y Ventas

EAE BUSSINES SCHOOL

09'2006

Graduado en Filología Hispánica

UNIVERSITAT DE BARCELONA

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

02'2021

Curso Community Manager

APTITUDES

Gestión de equipos

Desarrollo de negocio

Orientación al logro

Liderazgo

Negociación

Toma de decisiones

Estrategias de ventas

Visual Merchandising

IDIOMAS

Español: nivel nativo

Catalán: nivel nativo/bilingüe Inglés: nivel

básico

EXPERIENCIA LABORAL

- **Account Manager - YOUR NEW SELF (www.multiestetica.com) 01'2022 - 06' 2022**

Responsable de todo el ciclo de ventas del portal web hasta el cierre. Captación de nuevos clientes a través de venta telefónica. Visitas presenciales. Creación y mantenimiento de relaciones de partnership.

- **Area Manager / Digital Brand Ambassador - AVON (multinacional cosmética) 09'2019 - 12' 2021**

Desarrollo de plan de negocio. Gestión de equipo de 350 distribuidoras. Formación al equipo en técnicas de ventas y producto. Captación y fidelización de distribuidoras y líderes de equipo. Estrategia de marketing digital. Especialista en ventas y captación de equipo entornos digitales. Representación e imagen de marca, testeo de herramientas digitales previo a su implementación.

- **Creador/Fundador - MIREIA COUTURE (tienda física y online de moda de novia, invitada y comunión) 01'2015 - 09' 2019**

Compras de colecciones, gestión y contratación del personal, creación y gestión de la web y redes sociales. Responsable de la estrategia de ventas online y offline. Ventas y fidelización de clientes. Gestión cuenta de explotación.

- **Account Manager - COMERCIAL GLOBAL PAYMENTS (finanzas) 09'2011 - 06' 2014**

Responsable de Grandes Cuentas Multidivisa en negocio de adquisición de medios de pago de CaixaBank zona Levante

- **Area Manager - AMICHI (cadena española de moda) 08'2008 - 09' 2011**

Area Manager zona Levante: gestión y coordinación de los puntos de venta de la zona asignada (13 puntos de venta). Contratación y formación del equipo de tiendas, análisis kpi's, responsable visual merchandising y escaparates, búsqueda de locales comerciales y responsable de aperturas. Gestión y análisis de la cuenta de explotación
Store Manager - AMICHI (cadena española de moda) 03'2006 - 09' 2008
Gestión del equipo de ventas, el stock en tienda y almacén, control de la imagen y presencia del producto en la tienda y la supervisión del Visual Merchandising de la tienda. Tienda situada en CC La Marina, Benidorm.

- **Tutor Formalización Hipotecaria - UGH-BancSabadell 07'2004 - 12' 2006**

Centro Hipotecario BancSabadell en Barcelona. Análisis y preparación de documentación. Asistencia a firmas.