



ID-59920 María

Business Development & Key Account Manager

Experiencia laboral

Ejecutiva de Grandes Cuentas (Salud)

Nueva Mutua Sanitaria | Julio 2022 - Actualidad

- Captación de grandes clientes B2B.
- Gestión de cartera de clientes.
- Gestión de proyecto internacional en Portugal - Comercial y Marketing

Business Development & Key Account Manager (Health)

Elma Care Digital Networks S.L | Septiembre 2021 - Julio 2022

- Captación de clientes B2B y B2C.
- Gestión de equipo comercial.
- Gestión de cartera de clientes.
- Colaboración con marketing (estrategias de venta y creación de nuevo producto)

Prácticas Curriculares Máster de Acceso a la Abogacía

Serviapymes Gafforio & Asociados S.L | Septiembre 2020 - Febrero 2021

Realización de escritos civiles, penales y laborales, como tasaciones de costas, ejecuciones de sentencias, procedimientos monitorios, concursos consecutivos y de acreedores, demandas, contestaciones a la demanda, ayudas a pymes por la Covid-19 etc.

Prácticas Externas Grado en Derecho

Abogacía General de la Comunidad de Madrid | Abril 2018 - Mayo 2018

- Preparación de demandas, y análisis de los documentos legales del día a día (contratos administrativos, disposiciones generales, consultas particulares...)

- Aprendizaje sobre el funcionamiento de los Juzgados y Tribunales en las jurisdicciones del contencioso administrativo, social, penal y civil.

Datos académicos

Campus Asegurador - Escuela de Seguros

Certificado Distribuidor de Seguros Nivel 3 | Abril 2022 - Mayo 2022

Universidad Autónoma de Madrid

Máster de Acceso a la Abogacía | Septiembre 2019 - Junio 2020

Título de Experto en Tributación | Septiembre 2019 - Junio 2020

Universidad Autónoma de Madrid

Grado en Derecho | Septiembre 2014 - Enero 2019

Colegio Nuestra Señora de las Maravillas

Primaria, ESO y Bachillerato | Septiembre 2002 - Junio 2014

Habilidades

- Capacidad de negociación.
- Organización y Planificación de tareas.
- Proactividad y creatividad.
- Dotes comunicativas.
- Orientación a resultados.
- Trabajo en equipo.
- Resolución de problemas.
- Manejo CRM ventas.

Idiomas

Castellano:

Nativo.

Inglés:

Nivel Medio

27/04/1996

Contacto



Madrid

Más información

- Carné de conducir
- Vehículo propio
- Delegada en la carrera y Máster
- Conocimientos de Paquete Office

Aficiones

- Voluntariado (ADEA - Cáritas)
- Senderismo
- Repostería
- Fotografía
- Jardinería