



ID-55926

JOSÉ ENRIQUE

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Cárnicas Serrano, S.L.

Gestor Comercial en Andalucía y Extremadura
(Abril 2014 - Junio 2020)

Compañía con una Facturación de 65 mill €, top 10 del sector de elaborados cárnicos y marca en el top 50 dentro del ranking Brand Footprint de Kantarworldpanel.

- Elaborar los Planes de Cuentas y hacer el seguimiento de los mismos.
- Conseguir los objetivos en cuanto al volumen que representan sus diferentes cuentas en cada una de las estimaciones mensuales (Forecast).
- Gestión de puntos de venta en cadenas regionales y nacionales.
- Proponer incentivos y presentarlos, presentar las actividades promocionales de la compañía, interactuar con el equipo para proponer planes en clientes concretos y resolver las posibles incidencias que surjan.
- Coordinar las rutas, planificando con los mayoristas así como salidas directas para atender el censo de clientes.

Martínez Mariscal, S.L. (Alemania)

Gestor Comercial Exportaciones (Dic. 2012 - Abril 2014)

Exportación de aceite de oliva virgen extra de Úbeda a Weiden. Viviendo, estudiando e impartiendo clases particulares de español en Weiden.

Colegio Inmaculado Corazón de María "Portaceli" (Sevilla)

Escuela de Pádel (Oct. 2010 - Oct. 2012)

Impartiendo clases de Pádel al alumnado y al profesorado del centro. Organización de eventos y campeonatos.

Centros especiales de empleo (Sevilla)

Manager (Sep. 2006 - Sep. 2010)

Servicio de empleo para discapacitados. Gestión del personal: selección, contratación y desarrollo. Dirección financiera y comercial.

PC Factory, S.L. (Sevilla)

Jefe de Ventas en tiendas propias y franquicias
(Feb. 2003 - Sep. 2006)

EDUCACIÓN

Master Universitario en Profesorado de educación secundaria obligatoria y bachillerato. Formación profesional y enseñanza de idiomas. Especialidad en Administración y Dirección de Empresas - 2012

Licenciado por la Universidad de Sevilla en Administración y Dirección de Empresas - 2009

PERFIL PERSONAL

Conocedor del mundo del Gran consumo de alimentación, tanto en la distribución tradicional como en la moderna así como en la gestión y desarrollo de unidades de negocio en el canal B2B.

DATOS PERSONALES

- Fecha nacimiento: 20/Nov/1978

COMPETENCIAS CLAVE

- Orientado a resultados y acostumbrado a trabajar por objetivos.
- Alto grado de compromiso.

ÁREAS DE EXPERIENCIA

- Gestión de equipos.
- Gestión de cuentas clave.
- Liderazgo.

CURSOS Y CERTIFICADOS

Entrenamientos de Alta Dirección
Instituto de Estudios de El Monte 2007

IDIOMAS

B2 INGLÉS
B1 ALEMÁN

HABILIDADES PERSONALES

- Flexibilidad de adaptación a entornos dinámicos.
- Trabajo en equipo y capacidad colaborativa.
- Organización y priorización de tareas.
- Constancia y responsabilidad.