

ID-52197 MONIA

Hospitalet de Llobregat - Barcelona

16/12/1983



Experiencia LABORAL

Agosto - 2019 **Coca – Cola European Partners Iberian**. Esplugues del LL. Gestora FO Mercado Local.

Responsabilidades:

- Soporte Fuerza de Ventas de las Delegaciones de Cádiz y Almería. Gestión de deuda, contratos anuales , colaboraciones publicitarias, codificación de giros, compensación de cuentas.
- Gestión de clientes a nivel nacional de los canales de Alimentación Moderna.
- Resolución de incidencias, Order to Cash, introducción de datos maestros.

Junio - 2016

Octubre - 2018 **Coty Beauty Spain**. Madrid. Account Mánager.

Responsabilidades:

- Implantación de una nueva marca cosmética en el canal profesional y canal lujo; Perfumería seleccionada (Travel Retail y ECI) en España y Portugal.
- Ejecutar y colaborar con el Dpto. de Marketing la estrategia de la marca en España de acuerdo con las directrices de la compañía y formación de la red de ventas local y RAMs-
- Prospección de clientes, gestión de cuentas, seguimiento de los POS en “Tavel Retail y ECI de las zonas Norte Oeste, Levante, Baleares y Andorra.
- Resolver incidencias diarias con los clientes post- venta de los nuevos lanzamientos, análisis de las ventas, seguimiento de KPI's y preparación de campañas comerciales en colaboración con el Dpto. de Operaciones.
- Formación de la red de promotoras para motivar el sell-out en el canal de perfumería seleccionada (ECI) en los puntos de venta y tiendas del canal indirecto.

Marzo - 2013

Mayo - 2016 **Skin Inc.** Barcelona. Sales Account Mánager.

Responsabilidades:

- Desarrollo de ventas de la marca "Skyn Inc." en las tiendas directas y franquiciadas de España.
- Diseñar y elaborar el plan marketing y ventas de acuerdo con las directrices de la Dirección Internacional de la marca, elaborando promociones y estrategias, off- line y on - line.
- Ejecución las campañas para alcanzar los objetivos comerciales de la marca tanto en tiendas directas como franquiciados.
- Formar a los equipos comerciales de cada tienda. Previsión de ventas y control de stocks.

Enero - 2011

Febrero - 2013 **Unglery SA - Alessandro GmbH.** Barcelona- Düsseldorf (Alemania). Asistente de Ventas para el distribuidor en España de "Alessandro GmbH". Trainee.

Responsabilidades:

- Asistir al departamento de ventas y formación de los clientes profesionales, en la planificación y ejecución de los planes de distribución, asistir a las formaciones y ayudar en las reservas y horarios.
- Ayudar a la dirección de ventas a controlar los stocks de la marca, revisar el posicionamiento del producto en los puntos de venta en ferias, viajar a Alemania a la sede de distribución para recibir formación de producto.

Otra EXPERIENCIA LABORAL

2008 – 2011 **Agrupación Cinematográfica de Sitges.** Marketing y Comunicación. Voluntario.

Funciones:

- Desarrollar y organizar actividades tales como; Cine fórums, conferencias con invitados, durante el Festival Internacional de Cine de Sitges junto al patronato del Ayuntamiento.
- Buscar financiación a través patrocinadores y anunciantes locales para los soportes publicitarios impresos y medios digital del Festival de Cine. Gestionar y coordinar los eventos con invitados y espectadores.

Formación ACADÉMICA

2018 – 2019 "Máster en Marketing, Comercial y Ventas". Universidad de Barcelona. Facultad de Economía y Empresa. TFM: "L'Oreal: Implantación de la marca *Essie* en los canales Profesional y Travel Retail"

- 2006 – 2011 ADE. Grado en Dirección y Administración de Empresas. Universidad de Barcelona. Facultad de Economía y Empresa.
- 2001 – 2006 FP II. Grado Superior Imagen Personal. Técnico superior en Estética. IES Salvador Seguí. (Barcelona)

Formación ADICIONAL

- Enero 2019 - "Digital Marketing & Data Analytics". Miradax. Telefónica, Spain.
 - Octubre 2018 - "Digital Marketing". Google & Abis Spain.
 - Octubre 2018 - "Digital Entrepreneurship". Google & Abi, Spain.
 - Octubre 2017 - "E- Commerce" Google & Abis Spain.
-
- Microsoft Office, Adobe.
 - CRM, Programas de control y gestión de gasto. SAP Business One, Sales Force.
 - Presta-Shop, Word Press, Google Analytics + Google AdWords.

Idiomas:

- Español: Nativo
- Catalán: Nativo
- Italiano: Nativo
- Inglés: B2
- Francés: Básico A1

Otros:

- Carne de conducir: B