

ID-66866 Alfonso

28022 Madrid



Profesional con probada experiencia en dirección y gestión de empresas, en el ámbito logístico y en el liderazgo de proyectos comerciales, todo ello en entornos de alto rendimiento y bajo consecución de objetivos. He desarrollado diferentes planes adaptados a cada negocio, he desplegado y desarrollado mis mejores habilidades: creatividad e innovación, capacidad de adaptación a las nuevas situaciones, saber priorizar, capacidad de comunicación y socialización, persistencia, optimismo y dedicación.

ÁREAS DE EXPERIENCIA

COMERCIAL/KEY ACCOUNT MANAGER

- Detección de necesidades de los clientes.
- Diseño de planes comerciales y negociación con clientes.
- Elaboración de planes de desarrollo de la satisfacción de los clientes.
- Supervisar y coordinar a las personas que trabajan para los clientes clave.
- Reducir el número de abandonos de cuentas y generar nuevas oportunidades de venta.

LOGÍSTICA

- Gestión de las actividades de logística y control de la producción.
- Gestión del aprovisionamiento y de la planificación.
- Controlar y coordinar las funciones de la cadena de suministro.
- Analizar los procedimientos de distribución de las operaciones comerciales.
- Utilizar el software de aprovisionamiento, transporte y control logístico.
- Gestionar y planificar las actividades de compras, almacenaje y distribución.
- Garantizar las mejores condiciones de servicio, coste y calidad.

TRAYECTORIA PROFESIONAL

- VICHY CATALAN (AQUABLUÉ)
- 10/2024 - actualidad
- Responsable zona centro Pymes
- Empresa agua mineral

- **PROYECTO SALVAVIDAS**
 - Responsable zona centro
 - 01/2017 a 10/2024
 - Key Account Manager / Comercial Freelance
 - Dirección comercial de aparatos médicos, equipos de cardioprotección.
 - Responsable de grandes cuentas, y equipo comercial.
-
- Gestiones propias: +600 equipos DESA, en España y Portugal
-
- **GOURMET ON WHEELS**
 - 01/2010 a 12/2016
 - Responsable de nuevos puntos de venta/ expansion.
 - Empresa del sector alimentación.
 - Puntos de venta implementados: (+25) Orange, Microsoft, Oracle, Amadeus, etc.
-
- **CARL ZEISS SA**
 - 01/1993 a 12/2009
 - Jefe de logística y almacén.
 - Empresa alemana, sector óptico.
 - Personal a mi cargo: 3

OTROS DATOS DE INTERÉS

- **ESERP (MADRID)**
Administración de empresas 1990 – 1994.
- Manejo de software: SAP, Lotus, MS Project, Autocad, Microsoft
- Idiomas: Inglés nivel conversación.
- Cursos destacados: “Gestión Financiera” y “Prevención de Riesgos Laborales y Sistemas de Calidad”.
- Colaboración con Empresa Eolia Renovables, (Grupo Alantra/ N+1). Años 2012-2014. Prospección terrenos en Castilla-La Mancha, para turbinas y subestaciones.
- Colaboración activa con el COIIM (Colegio de Ingenieros de Madrid), en diferentes proyectos, desde hace 5 años