



ID-38466 Raúl

KAM y Jefe de Ventas

Incrementar volumen, valor y rentabilidad.
Liderar la Categoría, crecer en Clientes.



EXPERIENCIA LABORAL

01/2021-
actual

AHEMBO

Responsable Canal Alimentación

Soy Responsable del motor de la Compañía y del mercado actualmente, potenciando y maximizando nuestras marcas. Activo el Canal para ganar cuota de mercado y espacios en PDV= Visibilidad = Incremento en volumen y valor.

12/2015-
12/2020

ELPOZO Alimentación

KAM y Jefe de Ventas

Responsable del Canal Tradicional y Cuentas Regionales, con 17 personas a mi cargo. Hago crecer el negocio por Canal optimizando el Surtido y Planograma por Punto de Venta.

07/2013-
12/2015

DIAGEO

KAM

Gestioné el Canal Alimentación (Off Trade). Win-win con los clientes y potenciar la categoría de Bebidas. Desarrollé planes específicos por Cliente para liderar la categoría. Gestioné el equipo GPV para dar más visibilidad en Punto de Venta.

06/2003-
07/2013

MARS

KAM y Jefe de Ventas

Colaboré con el Equipo y los clientes para desarrollar el negocio de Confitería y Chocolate. Manejé Clientes y Distribuidores estratégicos en Zona Castilla-León, Norte y Canarias. Analicé las rutas para mejorar su frecuencia y optimización.

09/1992-
06/2003

OTRAS POSICIONES

Técnico Comercial

Gestión Comercial Bodegas Ribera y Toro. Desarrollo software Comercial y gestión de empresas. Mobiliario comercial, tiendas, empresas.



EDUCACIÓN

2020-

The Power MBA

Escuela de Negocios

1993-1996

Universidad de Valladolid

Diplomado Ciencias Empresariales

2000-2000

Dirac Academy

Técnico de Sistemas

1987-1992

Liceo Politécnico

Administración Comercial



PERFIL, LOGROS

Profesional comercial FMCG, Alimentación: Confitería, Bebidas, Embutido.

Aporto valor y genero negocio, soy pieza clave en el desarrollo de la Compañía

Logro 1: implanté líneas de caja con chocolate y chicle en Gadisa, Lupa, Alimerka, Hiperdino, Mercadona Canarias y muebles granel M&M'S.

Logro 2: lideré el proyecto de Libre Servicio de Embutido en Canal Tradicional.



REFERENCIAS



HABILIDADES

Inglés



Negociación



Analíticas



Desarrollo de Equipos



Generar negocio

