

ID-50284



Fecha y lugar de nacimiento: 26 de Octubre de 1977

Domicilio: 04009 Almería.

Estado Civil: Casado

FORMACIÓN ACADÉMICA

- Oct.1992-Jul.1996. Bachiller Superior. IES Ramón Arcas Meca. Lorca.
- Oct.1996-Jul.1999. Técnico Superior en Prótesis Dentales. IES Ingeniero de la Cierva. Murcia.
- Oct.2000-Oct.2005. Diplomatura Ciencias Empresariales. Universidad de Murcia. Murcia.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

- Enero 2016 – Actualmente.
- **Delegado de ventas y Coordinador de equipos comerciales** en **One Telecom**. Coordinación, supervisión, formación y apoyo en el cierre y negociación de operaciones del equipo comercial de One Telecom para la consecución de los objetivos marcados por la compañía Orange para la Provincia de Almería.
- Marzo 2013 – Enero 2016.
- **Ejecutivo de cuentas para Almería de Orange Empresas** en **One Telecom** primer distribuidor de productos Orange para pymes en España, realizando tareas de captación de Clientes de más de 20 empleados a través de una venta consultiva de productos y servicios de telefonía fija y móvil en la Provincia de Almería. www.onetelecom.es
- Agosto de 2011- Marzo 2013.
- **Asesor Comercial Pymes Movistar** en Murcia. Realizando tareas de **captación y fidelización de Pymes** a través de una venta consultiva de productos y servicios de Telefonía fija (ADSL, RDSI, Centralitas, VPN, y Conectividad) y móvil en la Región de Murcia. www.sotroni.es
- Diciembre 2008 - Febrero 2011.
- **Gerencia de Restaurante**. Albox. Almería. Realizando tareas de organización de eventos, gestión de compras y de personal.
- Octubre 2005 – Agosto 2008.
- **Asesor Comercial**. (Sistemas Forza, Grúas Sáez, Daniel Cánovas). Murcia. Empresa líder nacional en la fabricación de grúas torre y sistemas de encofrado, dedicada también a la venta y alquiler de maquinaria y herramienta para la construcción, además de sistemas de elevación tales como andamios eléctricos y tubulares, montacargas y ascensores de obra. Realizando ampliación y mantenimiento de cartera de clientes en las provincias de Alicante, Murcia y Almería, además de gestiones de cobro, asesoramiento técnico y comercial. www.saezcranes.com

FORMACIÓN NO REGLADA

Formación impartida por Elogos:

- *Conquista de clientes.*
- *Captación de clientes.*
- *Fidelización de clientes.*
- *Totalización de clientes.*
- *Gestión de clientes.*
- *Comunicación comercial.*
- *VPN*
- *Conectividad empresas*
- ***Certificación Escuela de Ventas de Movistar.***

CURSO MARKETING INTERNACIONAL – impartido por Extenda (Agencia Andaluza de Promoción exterior) – 8 semanas

APTITUDES PROFESIONALES

- Poseo un carácter extrovertido, proactivo y dinámico, por lo que mis características personales se ajustan a la realización de acciones coordinadas y de la culminación eficaz de los objetivos estratégicos de negocio.
- Poseo capacidad de negociación, tolerancia a la frustración, actitud positiva, honesta, y profesional. Mi misión es siempre contribuir al logro de los objetivos planteados, realizando las actividades a desempeñar de manera eficaz en el puesto para el cual sea asignado.
- Me considero una persona responsable y cumplidora en mi trabajo, discreta y con afán de superación, de trato amable, con facilidad de comunicación y de adaptación a los cambios y con buena presencia. Valoro de sobremanera la lealtad y la fidelidad tanto a mis compañeros de profesión como a la compañía donde desempeñe mi actividad laboral.

OBJETIVOS PROFESIONALES

- Formar parte de una empresa en la que pueda desarrollar mi experiencia y poder seguir creciendo a nivel profesional. Me gustaría contribuir de manera eficaz al logro de los objetivos planteados por la compañía, y siempre busco un desarrollo y una superación personal y profesional.

LOGROS PROFESIONALES

- **Primer Asesor Nacional 2015** de One Telecom.

Número 1 en ventas a nivel Nacional de la estructura de más de 400 Asesores de Telecomunicaciones de One Telecom

- **Pertenencia al Business Excellence Program de Apple.** Programa de Apple para los Asesores más cualificados de Orange, para la venta de servicios de Apple a empresas, tales como diseño de App personalizadas, Showrooms y demostraciones de productos Apple a Grandes Cuentas.

IDIOMAS

- **FRANCES:** Nivel alto. Nativo.
- **INGLES:** Nivel medio.

INFORMÁTICA

- MS Office a nivel avanzado.
- CRM
- SAP Hanna

OTROS DATOS DE INTERES

- Carné de conducir B.
- Disponibilidad para viajar a nivel nacional e internacional.
- Vehículo propio.