



OMAR AQUINO

Calle Gurugu Casa #8 Villaricos / Almería Código postal: 04616

Teléfono: 643870250

NIE: Y8071381M

Fecha de nacimiento: 10/08/1987

Correo Electrónico: o.aquinog@gmail.com

OBJETIVO

Formar parte de una organización sólida, donde pueda aportar y desarrollar mis conocimientos habilidades y destrezas como herramienta fundamental para el buen funcionamiento y logros de mis objetivos asignados por la empresa. Responsabilidad, puntualidad y honestidad.

EXPERIENCIA LABORAL

Gestor Comercial Octubre 2024 – Septiembre 2025

COMERCIAL LUIS GUILLÉN E HIJOS

Gestionar la cartera de clientes de manera efectiva. Teniendo como objetivo principal la captación de nuevos clientes. Destaco por mis habilidades en venta y relaciones con clientes, lo que me permite alcanzar los objetivos de captación de nuevas cuentas y promoción de productos.

Asesor Comercial

AQUASERVICE Octubre 2022 – Octubre 2023

Realizar ventas a puerta fría, ofreciendo muestras gratuitas del servicio, para luego realizar un posible cierre de venta. Venta de servicios a hogar y empresas

Gestor Comercial

BERLYS (Grupo MONBAKE) Mayo 2021 – Mayo 2022

Visitar, gestionar y asesorar a la cartera de cliente asignada logrando fidelizar los clientes y crear nuevos clientes potenciales mediante un programa de captación e introducción de nuevos productos e innovaciones. Aumentar la cartera de clientes realizando puerta fría. Cumplir con los objetivos mensuales previstos por la empresa.

Asesor/a comercial

Securitas Direct Verisure) Enero 2021 – Abril 2021

Visitar la mayor cantidad de clientes posibles y potenciales, puerta fría. Realizar la demostración de nuestro sistema de seguridad y protección a personas. Cumplimiento de objetivos asignados mes a mes. Desarrollando nuevas técnicas de ventas que se ajusten a las necesidades de los clientes. Instalación de equipos de seguridad y alarmas.

Asesor/ Comercial

MOLITALIA SA (Venta al por menor) Marzo 2018 - Octubre 2019 (1 año y 7 meses)

Visita y asesoramiento a la cartera de clientes asignados prestando el mejor servicio posible cumpliendo con los objetivos previstos por la organización. Realizando ejecuciones cobranzas y colocación de material POP Realización de cambios de producto no acto y auto venta cuando era necesario.

Asesor de Ventas

PEPSI CO (Gran consumo y alimentación)

Mayo 2012 – Marzo 2018 (5 años y 10 meses)

Visita y asesoramiento a la cartera de clientes asignados prestando el mejor servicio posible cumpliendo con los objetivos previstos por la organización. Creación de nuevos clientes potenciales y gestionando el desarrollo de loa mismos. Realizando ejecuciones cobranzas y colocación de material POP

Asesor /Commercial

COCA COLA FENSA (Consumo masivo) Enero 2008 – Enero 2011

Visita y asesoramiento a la cartera de clientes asignados prestando el mejor servicio posible cumpliendo con los objetivos previstos por la organización. Realizando ejecuciones cobranzas y colocación de material POP. Creación de nuevos clientes potenciales e interesados.

Formación:

Administración

UCV Universidad central de Venezuela Enero 2006 - Enero 2011

Carnet de conducir : Si B

Nacionalidad: Venezolana

Permiso de trabajo: Si

Vehículo Propio: Si