

AITOR
ID-48090

07/ 09/ 1987

CONTACTO

TELÉFONO:

CORREO ELECTRÓNICO:

EXPERIENCIA LABORAL

12/2021 – Actualidad *Mémora/Serveis Funeraris de Barcelona*

Jefe de Ventas

- Responsable de la gestión de un equipo de 60 Asesores Comerciales con una facturación directa de 50M€ y 17M€ EBITDA. Asesores en 7 Hospitales de referencia en Barcelona y área metropolitana, y en 4 Tanatorios (Sancho de Ávila, Les Corts, Manresa y Esplugues).
- Venta de servicios en un total de 14 Tanatorios, así como gestión a nivel nacional e internacional del servicio funerario.

01/2019-07/2020 *Juul Labs*

Business Development Manager

- Zonas: Cataluña, Islas Baleares e Islas Canarias
- Implementación en España de la tercera Start-up del mundo por valoración (36K Millones €)
- Top 3 Performer en España.

2013– 2018 *Europastry*

Area Sales Manager (2015 – 2018)

- Gerente Delegación de Bizkaia.
- Distribuidores País Vasco, Navarra, La Rioja y Provincia de Burgos.
- Dirección y liderazgo de equipo 6 comerciales, 3 Televentas, 1 Responsable Logística, 1 Responsable de Administración y 8 Transportistas.
- Facturación 8,6 Millones €, Resultado Operativo 3,2 millones € (P&L).
- Superando Objetivos de Venta en 1M€ y Resultado Operativo en 0,5M€ (P&L).
- Gestión de +2500 Clientes, entre directos de Delegación e indirectos de Distribuidores.

Sales Representative (2013 – 2015)

- Sales Representative de la Delegación de Mallorca.
- Cartera 250 clientes
- Ventas: 1,3 Millones €.
- Superando Objetivos de Venta y Margen (P&L).

HISTORIAL ACADEMICO

2020 MBA: The PowerMBA

2011 Universitat de Barcelona. Licenciado en Historia

IDIOMAS

Catalán: Nativo

Castellano: Nativo

Inglés: B2

AITOR

CURSOS Y OTROS

Scotwork: Habilidades Avanzadas de Negociación

Coach: Motivación y gestión de equipos IL3 Universitat de Barcelona