



ANUSKA JUEZ ANTÓN

Gestora comercial

PERFIL

Periodista de vocación y amante de la comunicación, me apasionan las relaciones y la magia que produce la interacción entre las personas.

Mi pasión son las ventas por la conexión que se establece con el cliente y la confianza que logras por su parte.

Me considero extrovertida, alegre y empática, y trabajo de forma autónoma aunque sin dejar de lado el compañerismo.

He trabajado en varios sectores en el mundo de la venta y en todos ellos me he regido con honestidad, lo que es, a mi juicio, el pilar fundamental en cualquier tipo de relación, y garantía de lealtad en las relaciones comerciales y personales.

Apuesto por los grandes retos.

CONTACTO

TELÉFONO:
639077757

CORREO ELECTRÓNICO:
anuskamk@gmail.com

INFORMATICA

Microsoft Office (Word, Excell, Power Point, Teams)
CRM

IDIOMAS

Inglés y Euskera
Nivel Medio

EDUCACIÓN

Licenciada en Periodismo (Universidad del País Vasco)
1995 - 1999

Postgrado en Comunicación y Conflictos Armado (Universidad Complutense de Madrid)
2001 - 2002

EXPERIENCIA LABORAL

Técnico comercial en Bur 2000

Enero de 2026

Responsable de la gestión y expansión comercial en País Vasco, La Rioja, Burgos, Navarra y Cantabria. Funciones centradas en la atención, fidelización y desarrollo de clientes, prospección de mercado, captación de nuevas cuentas, realización de visitas comerciales y presentación de soluciones y productos para el sector del parquet.

Delegada de zona de Josenea Bio (Equisalud)

2024-2026

Durante poco más de un año me he dedicado a la *gestión integral* de la marca a nivel nacional, con enfoque en la captación de nuevos clientes y la fidelización de la cartera existente. Asimismo, me he encargado de la toma y gestión de pedidos, garantizando una atención personalizada y eficiente. También ocupaba de la representación de la marca en ferias y eventos nacionales del sector, fortaleciendo su posicionamiento y visibilidad en el mercado.

Gestora Comercial EUSKODIS S.L.-HEINEKEN

2017-2024

Mi trabajo estaba orientado al *logro de resultados*, enfocado a la detección de nuevas oportunidades de mercado para optimizar cada una de las visitas, empleando las *ventas cruzadas* de los productos que teníamos en el porfolio.

Asimismo, se centraba en las labores de *prospección* y *captación* de nuevos clientes, sin dejar de lado la *fidelización* y la *satisfacción* de la cartera existente, resolviendo las incidencias que surgen en el día a día.

Gestora comercial en el sector de Seguridad (PROSEGUR-SEGURMA)

2013 - 2017

Captación de nuevos clientes visitando a puerta fría, ofertando sistemas de seguridad adaptados a las necesidades de cada usuario, dando un servicio de post-venta de calidad.

Redactora (AGENCIA EFE – EFE TV)

1999-2004 Y 2007-2011

Redactora en la Delegación de Bilbao y Alicante en las distintas secciones que la componen, cubriendo de este modo informaciones el ámbito político, económico y cultural tanto de carácter regional como nacional e internacional.

APTITUDES

*Empática *Perseverante * Honesta * Asertiva * Comunicativa
* Disciplinada *Autónoma *Proactiva *Escucha Activa