



CÉSAR GONZÁLEZ CABAÑAS

 616 056 156

 cesarygra@gmail.com

 Calle Santa Cruz nº13, 45510
Fuensalida, Toledo

EXPERIENCIA

DIRECTOR COMERCIAL ESPAÑA Y PORTUGAL KITCHENING (FEB 2025 - AGO 2025)

- GESTIÓN COMERCIAL DE ALQUILER DE MAQUINARIA INDUSTRIAL PARA HOSTELERÍA Y COCINAS PROFESIONALES.

RESPONSABLE COMERCIAL MADRID, CASTILLA LA MANCHA Y EXTREMADURA CASTOGRES (AGO 2024 - FEB 2025)

- COMERCIALIZACIÓN Y FABRICACIÓN DE MATERIALES DE CONSTRUCCIÓN.

DELEGADO COMERCIAL A NIVEL NACIONAL TOMA 10 S.L. (ABR 2021 - MAY 2023)

- VENTA EQUIPAMIENTO HOSTELERÍA; FACTURACIÓN ANUAL 700.000€.
- NEGOCIACIÓN Y DESARROLLO RED COMERCIAL NACIONAL.

RESPONSABLE COMERCIAL MADRID COMERCIAL HOSTELERA (MAR 2019 - ABR 2021)

- DESARROLLO NUEVOS PROYECTOS RESTAURACIÓN Y COLECTIVIDADES; FACTURACIÓN 1.300.000€.

KAM LÍNEA DE NEGOCIO COLECTIVIDADES HOALVE S.L. (SEP 2018 - MAR 2019)

- DESARROLLO DE NEGOCIO A NIVEL NACIONAL

RESPONSABLE COMERCIAL COLECTIVIDADES ZONA CENTRO Y NORTE DE ESPAÑA OMS Y VIÑAS (DIC 2015 - 2018)

- RESPONSABLE COMERCIAL COLECTIVIDADES ZONA CENTRO Y NORTE DE ESPAÑA. ULTIMO AÑO DE FACTURACION 1.800.000€

SOBRE MI

Profesional con amplia experiencia en dirección comercial y gestión de equipos en los sectores de hostelería, construcción y distribución. Experto en desarrollo de negocio, negociación estratégica, implantación de redes comerciales y formación de equipos. Orientado a resultados y al crecimiento sostenible de la empresa.

EDUCACIÓN

**FPI AUXILIAR
ADMINISTRATIVO**
INSTITUTO GASPAR MELCHOR
JOVELLANOS

GRADUADO ESCOLAR
COLEGIO ALTAMIRA



CÉSAR GONZÁLEZ CABAÑAS

 616 056 156

 cesarygra@gmail.com

 Calle Santa Cruz nº13, 45510
Fuensalida, Toledo

EXPERIENCIA

**ROCTUBRE 2013-2015 MADRID FLORES. JEFE DE
COMPRAS DEPARTAMENTO NACIONAL Y
LATINOAMÉRICA.**

- RESPONSABLE DE LAS COMPRAS DENTRO DE LA
COMPAÑÍA CONSIGUIENDO LAS MEJORES
CONDICIONES DE COMPRA DE
PRODUCTOS, MARGENES HASTA 70%

DELEGADO COMERCIAL

PORCELANOSA (OCT 2012 - 2013)

- GESTIÓN EQUIPO COMERCIAL 45 PERSONAS.
INCREMENTO VENTAS 15%.

DELEGADO COMERCIAL NACIONAL

PLATAFORMA DE LA CONSTRUCCIÓN (2010 - 2012)

- LOGRO EVOLUCIÓN 40% SOBRE OBJETIVO VENTAS
ANUAL.

RESPONSABLE COMERCIAL

BRICOMART (2009 - 2010)

- COORDINACIÓN EQUIPOS Y APERTURA CENTROS
MADRID Y VALENCIA.

RESPONSABLE COMERCIAL Y JEFE DE TIENDA

CALVO Y MUNAR, S.A. (2001 - 2009)

- GESTIÓN DE CUENTA Y EQUIPO DE 8 COMERCIALES

HABILIDADES

- GESTIÓN COMERCIAL Y LIDERAZGO
- DESARROLLO DE NEGOCIO Y NEGOCIACIÓN
- PLANIFICACIÓN ESTRATÉGICA
- FORMACIÓN DE EQUIPOS
- ADAPTABILIDAD A DIVERSOS SECTORES

SOBRE MI

Profesional con amplia experiencia en dirección comercial y gestión de equipos en los sectores de hostelería, construcción y distribución. Experto en desarrollo de negocio, negociación estratégica, implantación de redes comerciales y formación de equipos. Orientado a resultados y al crecimiento sostenible de la empresa.

EDUCACIÓN

FPI AUXILIAR

ADMINISTRATIVO

INSTITUTO GASPAR MELCHOR
JOVELLANOS

GRADUADO ESCOLAR

COLEGIO ALTAMIRA