



Aitor Trespaderne Marco

48960 - Usansolo (Bizkaia)
09/09/1993(32 años)
45754077-Q

aitortrespaderne@gmail.com
www.linkedin.com/in/Aitor-Trespaderne
Teléfono: 628 078 404

EXPEDIENTE ACADEMICO

- Grado Formación Superior en DAM Online 2025 - act.
- Máster Marketing Online 2018-2019
- Técnico superior en gestión de ventas y espacios comerciales 2016-2018
 - Politeknika ikastola Txorierri, Derio
- Coaching emprendedor
 - Politeknika ikastola Txorierri, Derio
- Carrera de Marketing (Sin finalizar) 2012-2016
 - Universidad del País Vasco (UPV)
- Bachillerato Ciencias Sociales 2009-2011
 - Instituto Elexalde, Galdakao

FORMACION COMPLEMENTARIA

- Euskera lengua materna, B2 nivel avanzado en escrito, expresión y comprensión
 - Estudios realizados en modelo D
- Inglés Básico
- Informática (I.T Txartela)
 - Usuario avanzado Microsoft Office
 - Usuario avanzado Microsoft Excel

OTROS DATOS DE INTERES

- Carnet de conducir B, dispongo de vehículo propio
- Disponibilidad:
 - Incorporación inmediata
 - Desplazamiento y pernocta

EXPERIENCIA LABORAL

- Alkizabal S.L, 2024 - act.
 - Alquiler y Venta de Maquinaria como
 - Agente Comercial Zona Bizkaia
 - Gestión y mantenimiento cartera clientes
- AMV Hispania Correduría de Seguros, 2020 - 2023
 - Responsable de Zona Norte (País vasco, Navarra, Asturias y Galicia), Zona Levante (Valencia y Alicante) y Zaragoza.
 - Gestión y mantenimiento de cartera de colaboradores, información de los nuevos productos y promociones, así como solución de problemas que puedan surgir.
 - Mantenimiento de las relaciones con el fin de que se vendan los productos y se siga trabajando con la empresa. Búsqueda y creación de nuevos colaboradores
 - Organización de eventos
 - Organización calendario visitas
 - Organización de concursos para las diferentes zonas territoriales
 - Creación de acuerdos con diferentes marcas
- Leioa Wagen, 2018 - 2019
 - Asesoramiento comercial
 - Funciones de Volkswagen Expert
 - Entrega de vehículos con explicación técnica y demostración práctica
- Gaurisa Autoak Iurreta, 2017 - 2018 (contrato formación dual)
 - Entrega de vehículos con explicación técnica y demostración práctica.
 - Asesoramiento al cliente en la exposición
 - Distribución de vehículos en la exposición