

Jean Pier Alonzi Botero

Barcelona, España



Profesional, adaptable, detallista y orientado a objetivos, con demostrada experiencia en empresas como: Makro Autoservicio, Dislicores Bcn y Grupo Disbesa, donde he aprendido lo importante que es entender las necesidades y expectativas de un cliente antes de empezar un nuevo proyecto. Obteniendo los resultados aplicando habilidades de comunicación, pensamiento estratégico, resolución creativa de problemas y trabajo en equipo.

EXPERIENCIA

Makro Autoservicio, Barcelona

Gestor de Ventas Feb 2023 – Actual

- Desarrollo y ejecución de estrategias de ventas
- Gestión de clientes
- Análisis de Mercado
- Negociación y cierre de acuerdos
- Segmentación y gestión de resultados
- Investigación de mercado

Dislicores Bcn, Barcelona

Gestor de Ventas Oct 2021-Dic2022

- Desarrollo y ejecución de estrategias de ventas
- Prospección de clientes
- Negociación y cierre de ventas
- Seguimiento y control de ventas

Grupo Disbesa, Barcelona

Gestor de Ventas May2017-Sep2021

- Prospección de clientes
- Desarrollo y ejecución de ventas
- Negociación y cierre de acuerdos
- Presentación de productos
- Gestión de relaciones con clientes
- Generación de leads

EDUCACION

Los Teques,
Venezuela

2009

Grado Publicidad y Marketing

Instituto Universitario de Administración Industrial

COMPETENCIAS

- Habilidad para la resolución de problemas
- Don de Gentes
- Negociación
- Constancia, seriedad
- Organización y autodisciplina
- Perseverante y orientado a los resultados
- Confianza en sí mismo y en su producto

IDIOMAS

castellano

Nivel Nativo

Inglés

Nivel Básico