



ADRIÀ SANCHO FIBLA

DIRECTOR COMERCIAL
SALES EXPORT MANAGER

PERFIL

Experiencia en dirección comercial nacional e internacional en distintos sectores durante más de 15 años. Apasionado del mundo de los negocios y de las personas. Compromiso, liderazgo, dinamización y dirección de equipos. Curioso, atrevido, responsable, negociador, alegre, resolutivo y buen comunicador son algunas de mis fortalezas. Especializado en consultoría y negociación con empresas, pymes y negocios. Planificación y seguimiento de estrategias comerciales. Experiencia en exportación internacional. Especializado en negociación directiva y estratégica. Gran capacidad de captación y prospección de nuevos clientes. Experiencia dirigiendo equipos de hasta 20 compañeros. Total disponibilidad para viajar.

APTITUDES

- Fidelización
- Trabajo en equipo
- Capacidad resolutiva
- Motivación
- Liderazgo y empatía
- Compromiso
- Cierre negociación con éxito
- Prospección y búsqueda de oportunidades.

DATOS DE CONTACTO

610 232 865

adria.sancho@gmail.com

www.linkedin.com/in/adria-sancho-fibla

EXPERIENCIA LABORAL

• Sales Export Manager METHANOL REFORMER

Octubre 2022 – Actualidad

Manager zona EMEA, América y Australia. Dirección y estrategia comercial en sector maquinaria y soluciones tecnológicas para producir energía e hidrógeno sostenible. Soluciones para la descarbonización y especialista en H2. Prospección y gestión de negocio clientes en la zona asignada con la finalidad de fidelizar y hacer crecer la cartera. Visitas comerciales 70% del tiempo a clientes. Apertura de nuevos países y negociación estratégica y directiva. Gestión y liderazgo del equipo comercial.

• Director Comercial AUJOR

Diciembre 2021 – Septiembre 2022

Dirección y estrategia comercial en sector químico industrial de superficies (España, Alemania, Francia, Europa del Este, USA, Sud y Centro América, Italia y Portugal). Gestión de negocio producto químico con cartera de clientes y fidelización de la misma. Visita comercial 60% del tiempo a clientes. Incremento del volumen de negocio. Negociación y cierre de operaciones. Venta de productos y maquinaria sector químico. Relación con distribuidores y suministradoras. Gestión campañas de marketing.

• Director Comercial QCA

Octubre 2020 – Noviembre 2021

Gestión de negocio a nivel nacional e internacional (todo el mundo y todos los mercados) sector químico. Tareas de captación y fidelización de clientes. Desplazamientos periódicos por negocio. Desarrollo de la estrategia de marketing digital y comunicación. Contacto con profesionales químicos para venta y asesoría de producto y maquinaria. Gestión y estrategia de crecimiento internacional.

• Director Comercial APD

Abril 2018 - Septiembre 2020

Dirección equipo comercial de 4 personas. Captación de nuevos asociados entre entidades y compañías de prestigio y grandes multinacionales. Desarrollo estrategia de marketing digital y comunicación. Consultoría en dar soluciones a empresas y pymes. Cartera de clientes a gestionar y hacer crecer.

• Director Banca para Empresas (PYME) BBVA

Enero 2015 – Mayo 2018

Gestión y administración de todo el negocio de empresas de la zona de Barcelona Sud. Liderazgo del equipo comercial de 20 personas, responsabilidades en la administración y gestión del riesgo de empresas con facturación mayor de 1MM€. Negociación a nivel empresarial con directivos y ejecutivos. Cartera de clientes. Asesor para pymes y consultor financiero.

• Director Oficina Bancaria Catalunya Caixa

Septiembre 2011 – Diciembre 2014

Gestión y administración de una oficina bancaria en la Zona de Les Corts en Barcelona. Liderazgo del equipo comercial de 8 personas en la consecución de los objetivos. Gestión pymes de la oficina y cartera de clientes. En el sector financiero desde 2007.

ADRIÀ SANCHO FIBLA

DIRECTOR COMERCIAL
SALES EXPORT MANAGER

DATOS DE CONTACTO

 610 232 865

 adria.sancho@gmail.com

 www.linkedin.com/in/adria-sancho-fibla

FORMACIÓN

- **Executive MBA** - EAE Business School
2020
- **EFPA European Investment Practitioner (EIP)**
2017
- **Postgrado Experto en Ahorro y Finanzas** - IDEC POMPEU FABRA
2014
- **Máster Marketing Digital y Redes Sociales** - ESERP
2013
- **Máster Dirección de Entidades financieras y Bancarias** -
Universitat Autònoma de Barcelona (UAB)
2009
- **Licenciatura en Investigación y Técnicas de Mercado**
Universitat de Barcelona (UB)
2009
- **Licenciatura en Publicidad y Relaciones Públicas**
Universitat de Barcelona (UB)
2007

IDIOMAS

- **CATALÁN:** Nativo
- **ESPAÑOL:** Nativo
- **INGLÉS:** Profesional.
- **RUSO:** Intermedio
- **FRANCÉS:** Básico
- **ITALIANO:** Básico

INFORMACIÓN ADICIONAL

- **Formador en empresa FORMAR-TE**
Enero 2021 - Actualidad
Estrategia comercial, marketing, marketing digital, dirección estratégica, exportación, contabilidad y economía.
- **Consultor en PYMERALIA**
Julio 2020 - Septiembre 2021
Consultor para empresas en dirección estratégica, planificación comercial, digitalización, comunicación y redes sociales, seguimiento comercial...