



Josep ID-56838

EMEA Business Manager

Picassent (46220) , (Valencia)

■ PERFIL

EMEA Business Manager especializado en la creación, diseño y ejecución de estrategia de internacionalización en el área de comercial, desarrollo de negocio y dirección.

- Muy orientado a resultados, al trabajo en equipo y al desarrollo de mercados y redes de negocio internacional.
- Amplia experiencia como comercial de exportaciones, formación y coordinación de equipos internacionales.
- Liderazgo y capacidad de adaptación aportando valor.

■ EXPERIENCIA

- Act. 5/2018
- Jeanologia SL / **EMEA Business Manager**
Valencia
Tecnologías de acabado sostenible y eficiente para el sector textil.
Reportando al CEO, mi función incluye administrar la actividad comercial de la empresa en la zona Europa y África (4 mill. de €) siendo responsable de la cifra de negocio (+ **21%** el último año), de los márgenes, de la rentabilidad y las inversiones:
- **Negociar** con directores de marcas europeas y CEOs de sus proveedores.
 - **Formación y selección** de agentes comerciales y equipos locales.
 - **Analizar los mercados** y proponer evoluciones de la estrategia.
 - **Seguimiento presup. de ventas** y tomar medidas correctoras.
 - Participar en la **elaboración de la estrategia global** de ventas y exportación.
 - **Organización y participación** en ferias internacionales.
- 5/2018
6/2015
- Torrecid SA / **Area Manager Nord and West Africa**
L'Alcora (Castellón)
Multinacional experta en materia prima para la cerámica
Reportando al gerente, mi función incluía en coordinar un equipo técnico-comercial para la venta de materia prima en la zona del Magreb y West Africa (**12 mill. de € / anuales**).
- **Negociar** con directores de compras y propietarios de fábricas.
 - **Formación y selección** del equipos técnico-comercial.
 - **Expansión** de mercados y apertura de nuevos países y clientes.
 - Participar en la **elaboración de la estrategia global** de ventas y exportación.
 - **Organización y participación** en ferias internacionales (Italia, España, Marruecos, Argelia, Túnez, Nigeria).

■ FORMACIÓN

Universidad Politécnica de Valencia / **Ingeniero Civil**
Valencia

■ FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

Camara Comercio de Valencia / **Habilidades de negociación**
Valencia

Microsoft / **CRM user**
Valencia

■ IDIOMAS

Español



English



Francés



■ SOFTWARE

CRM



Excel



■ COMPETENCIAS

Dirección de Equipos Comerciales



6 años de experiencia

Capacidad de negociación



Liderazgo



■ LOGROS



Nuevas tecnologías

Automatización y tecnología revolucionaria para el sector textil.

<https://sourcingjournal.com/denim/deni..>



Revolución textil en Francia

Colaboración desarrollo sostenible marcas francesas.

<https://www.modeintextile.fr/devan-jean..>