

ID – 59775 LUIS JAVIER R.

28021 Madrid.

CURRICULUM VITAE



FORMACION ACADEMICA

Diplomado en Ciencias Empresariales.
Universidad Autónoma de Madrid

COMPLEMENTARIA

Título de Mecanografía
Cursos de Líder y Liderazgo en Hertz y Algeco.
Cursos Técnicas de Venta y Motivación. Hertz y Algeco.
Cursos Funciones del Manager. Hertz y Algeco
Cursos de Excel Avanzado.

IDIOMAS

INGLES: 4º de la Escuela Oficial de Idiomas

INFORMATICA

Conocimientos a nivel avanzado de Microsoft Office:
Word, Access, Excel, Power Point, etc...

EXPERIENCIA PROFESIONAL

MATECO ALQUILER DE MAQUINARIA

Empresa especialista en alquiler de maquinaria de elevación de personas y mercancías.

Periodo: Marzo 2021 / Actualidad.

Puesto: Delegado Comercial Madrid.

Funciones propias como responsable de la Delegación con la supervisión de todos los procesos administrativos y de su gestión tanto en el área comercial que es mi función principal y como único responsable de la coordinación del equipo compuesto de 8 personas, tanto como comerciales internos como externos.

Gestión de la estrategia, elaboración de presupuestos y coordinación de los pedidos.

Responsable de la cuenta de resultados de la Delegación con el control de gasto y enfocado a la consecución de los objetivos propuestos por la Compañía.

Coordinación de los departamentos tanto comercial, SAT, administración, logística y gestión de cobros de la Delegación.

Seguimiento especial de las Grandes Cuentas y los Proyectos en mi zona de influencia Comunidad de Madrid y provincias limítrofes.

Resolución de cualquier tipo de incidencia

Reporte directo a la Dirección Territorial e interlocución continua con la Central.

UBARISTI S.A.

Empresa especialista en la venta de maquinaria de obra pública de las marcas KUBOTA y THWAITES como Importador Oficial exclusivo en España.

Periodo: Julio 2017 / Febrero 2021

Puesto: Delegado Comercial Zona Centro y Sur

Funciones propias de Responsable Comercial en mi zona de influencia Madrid, Castilla la Mancha, Levante y Andalucía.

Coordinación de los concesionarios de nuestra Red de Distribución, trabajando con ellos de manera muy activa, participando en las visitas, negociaciones y cierres de operaciones en todo el proceso.

Motivación, formación y ayuda constante a la Red, facilitando toda aquella información que pueda ser relevante para defender la calidad de nuestros productos y responder a la confianza y exigencia de nuestros clientes.

Orientado a la consecución de los objetivos propuestos por la marca.

Análisis sobre el terreno y en contacto directo con clientes, para identificar nuestros puntos fuertes y detectar las carencias o dificultades de cada Concesionario en su Provincia.

Buscar soluciones y trasladar propuestas a la Dirección que sirvan para conocer cada vez mejor nuestro mercado y ajustar la estrategia adecuada en cada caso, con preparación de campañas puntuales, plan de acciones de mejora, propuesta de cursos específicos, etc... Resolución de incidencias de todo tipo.

ALGECO CTNES MODULARES S.L.U.

Empresa especialista en soluciones de suministro y montaje de espacios temporales o definitivos en Alquiler o Venta, dotados de todo tipo de instalaciones, equipamientos y aquellas comodidades necesarias para el correcto funcionamiento de las actividades a los que son destinados, tipo Edificios de Oficinas Administrativas, Colegios, Comedores, Vestuarios, Naves Industriales, Locales Comerciales, Instalaciones deportivas, Espacios Multiusos y Anexos de Obra.

Periodo: Diciembre 2013 / Julio 2017

Puesto: Key Account – Grandes Cuentas y Proyectos Especiales.

Funciones de Comercial Grandes Cuentas, con las funciones de fidelización, análisis de potencial de incremento de Cartera de clientes, orientación proyectos especiales que requieren tratamiento y recursos especiales, asesoramiento y control para implantación de la estrategia comercial marcada por la Dirección y el Departamento de Grandes Cuentas al resto de la red comercial Nacional.

Prospección en Sectores y Clientes potenciales de interés estratégico.

Objetivos propios por Ejecución de Proyectos, Prospección clientes potencialmente importantes además de seguimiento, fidelización de Cartera Clientes objetivo asignados.

Preparación de reuniones presentación de gama productos, asesoramiento comercial y resolución de incidencias de todo tipo. Zona de influencia Nacional.

MORILLO S.A.

Empresa especialista en el suministro Energético en Renting de Grupos Electrógenos para los sectores destacados de Industria, Cine, Televisión, Eventos y Compañías Eléctricas.

Periodo: Febrero 2011 / Septiembre 2013

Puesto: Delegado Comercial.

Funciones, como responsable de la Delegación (5 técnicos a mi cargo), superviso todos los procesos administrativos, y de gestión tanto en el área comercial que es mi función principal y único responsable, como de elaboración presupuestos coordinación de los pedidos, contención del gasto y atención del cliente para asesorar, explicar gama de productos, buscar soluciones a sus necesidades, seguimiento continuo de los pedidos y atender cualquier incidencia de cualquier tipo que pueda surgir.

Captación y alta de clientes potenciales mediante visitas, mailing, etc...

Mi zona de influencia comercial es Comunidad Madrid, Castilla la Mancha y Castilla León.

HERTZ ALQUILER DE MAQUINARIA S.L.

Empresa dedicada al alquiler de maquinaria de construcción y obra pública.

Periodo: Marzo 2003 / Febrero 2011

Puesto: Gerente Regional De Ventas Zona Centro y Norte.

Anteriormente Gerente de Delegación Madrid y Key Account Nacional.

Funciones propias comerciales del seguimiento de la facturación y deuda tanto de antiguos como nuevos clientes, implantando estrategias comerciales para el crecimiento de la cartera y conseguir su fidelidad.

Zona de influencia Madrid, Asturias, Bilbao, Barcelona, Castilla la Mancha y Castilla León.

Responsable de la actividad y los equipos comerciales en mi zona de influencia con más de 15 comerciales a mi cargo.

Centrado sobre todo en las Grandes Cuentas con la responsabilidad de Key Account, contacto directo con los Jefes de Compras de las principales Constructoras e Industrias .

Negociación de deuda y firma de Acuerdos Marco a nivel Regional y Nacional.

Análisis de la Cuenta de Resultados, CRM, distribución de los objetivos junto al Director Comercial Nacional y resolución de las posibles incidencias de las Grandes Cuentas.

Igualmente el apoyo y seguimiento del equipo comercial con la finalidad de la consecución de los objetivos propuestos por la dirección de la empresa.

MAQUINZA SERVICIOS S.A.

Empresa dedicada al alquiler de maquinaria de construcción y obra pública.

Periodo: Marzo 1998 / Febrero 2003

Puesto: Delegado Comercial Zona Centro

Funciones propias relacionadas con el control, ampliación y seguimiento de la cartera comercial y su facturación. Resolución de Incidencias de los clientes. Responsable de la Cuenta de Resultados de las Delegaciones de Madrid, Toledo y Guadalajara y la responsabilidad de la buena coordinación del equipo humano que la compone reportando a la Dirección.

Enfocado siempre a la consecución de objetivos y liderando los cambios y estrategias que se determinen por las circunstancias diarias e indicaciones de Gerencia.

HERTZ ALQUILER DE MAQUINARIA S.L.

Empresa dedicada al alquiler de maquinaria de construcción y obra pública.

Periodo: Enero 1995 / Marzo 1998

Puesto: Comercial.

Funciones propias de prospección, seguimiento, mantenimiento y el progresivo aumento de facturación en mi área de influencia, siempre enfocado a la consecución de los objetivos propuestos y la resolución de cualquier incidencia de mis clientes.

PERFIL PROFESIONAL

Me considero un comercial responsable, comunicativo, muy organizado y suficientemente independiente a la hora de gestionar mi agenda, ofertas y el seguimiento de la cartera asignada y zona de influencia. Demuestro empatía con los clientes y compañeros. Buen trato comercial transmitiendo confianza de cara al cliente que me permiten gestionar sus necesidades en la medida de lo posible planteando soluciones y alternativas. De fácil adaptación a nuevos objetivos, adversidades y retos.

OTROS Carné de conducir B1