



JOSE ADOLFO

ID-56734

CONTACTO



Mallorca



26/09/1981

FORMACIÓN

1995 -1999. BUP Y COU:
Instituto Marques Robledo de
Manzanedo, Santoña.

OTROS DATOS

Conocimientos de informática:

OFFICE: Nivel avanzado
AUTO CAD (VERSIONES
HASTA 2009): Nivel Medio.

CURSOS: Formación en
Estrategia de Ventas y
psicología.

Carnet de conducir B1

EXPERIENCIA LABORAL

Prescriptor técnico - Celo Fijaciones, S.L. Baleares

JUNIO 2019 - ACTUALIDAD

- Prescripción material de fijación, sujeción y tornillería.
- Formación de producto, Ingenierías, Arquitectos.
- Almacenes de construcción e Instalaciones eléctricas
- Proyectos fachada ventilada.

Técnico comercial- Redisba - Mallorca

DICIEMBRE 2018 - MAYO 2019

- Especialista en Fachada Ventilada
- Material: compacto fenólico y composite.

Técnico Comercial - Hilti España -Mallorca

SEPTIEMBRE 2017 - OCTUBRE 2018

- Especialista en Diamante
- Especialista en Fachada Ventilada

Responsable Comercial - M.Riera Mallorca

MARZO 2013 - AGOSTO 2017

- Clientes Target Carpinteria.
- Arquitectos.
- Decoradores.
- Gestión de cobros
- Logística.

Técnico Comercial - Securitas Direct S.A. Mallorca

SEPTIEMBRE 2012 - FEBRERO 2013

- Captación de Clientes.
- Montaje de Alarmas.

Responsable de proyectos, Prescripción y obras País Vasco y Cantabria - Aluminios Eibar

MARZO 2011 - JULIO 2012

- **CONSTRUCTORAS Y MONTADORES:**
 - Captación de clientes.
 - Captación y seguimiento de obras.
 - Estudio técnico de proyectos, logística y planificación.
 - Planificación semanal "rutario" dividido por zonas y clientes con el fin de optimizar tanto los tiempos como los desplazamientos.
 - Visitas concertadas y no concertadas perspectivas a jefes de compras, de estudios y con el objetivo de obtener información relacionada con obras ejecutándose o pendientes de serlo.
 - Estudio de materiales susceptibles de ser utilizados en dichas obras.
 - Seguimiento de presupuestos.
- **ARQUITECTOS:**
 - Prescripción de obra.
 - Solución técnica de obra.
 - Charlas en Escuela de Arquitectos.
 - Certificados de calidad y de ensayos.
 - Certificados de ensayos.
 - Características técnicas de material.
 - Estudios técnicos de obra.
 - Visitas a fábrica de extrusión.

Técnico comercial Cantabria, Vizcaya y Guipúzcoa- STEN S.A.

JUNIO 2007 - ENERO 2011

- Captación de clientes y obras.
- Venta y alquiler de materiales.
- Elaboración, seguimiento y elaboración de ofertas.
- Seguimiento de obras.
- Estudio técnico y económico de proyectos de edificación y obra civil.

Comercial - Würth España S.A -Tenerife y Cantabria

NOVIEMBRE 2004 - JUNIO 2007

- Recuperación de clientes.
- Gestión de ofertas, pedidos y cobros.
- Planificación y estrategias comerciales.