

Curriculum Vitae

Información personal

ID-47234 **SERGIO**



Dirección 41620 (Marchena) –Sevilla.
Nacionalidad Fecha Española
de nacimiento 12/09/1987

Experiencia laboral

Fechas	2008/2009
Cargo	JEFE DE ALMACÉN EN MANGO
Funciones	Fuerza de ventas en un establecimiento de moda del sector textil. Control de stock, etiquetado, recepción y ubicación de mercancía, control de caja. Gestión de ingresos del local.
Fechas	2010-2011
Cargo	ADMINISTRATIVO EN SERVICIOS DOCUMENTALES DE ANDALUCIA.
Funciones	Gestión de documentación clínica en el hospital Virgen de Valme, Sevilla. Listado de historiales y gestión de exitus, duplicados y peticiones.
CARRERA COMERCIAL	
Fechas	2011
Cargo	AGENTE EXCLUSIVO NORTEHISPANA (CATALANA OCCIDENTE)
Funciones	Captación de clientes particulares. Asesoramiento y comercialización de productos intangibles. Sector decesos y financieros.
Fechas	2012
Cargo	AGENTE PROFESIONAL MAPFRE
Funciones	Asesoramiento de clientes particulares y empresas. Proyecto de globalización de pólizas de empresas.
Fechas	2013
Cargo	ADMINISTRATIVO COMERCIAL EN CENTRO DE SEGUROS Y SERVICIOS DEL CORTE INGLÉS
Funciones	Fuerza de ventas, administración y gestión de documentación en oficina directa. Trato directo con el cliente. Prospección, detección y elaboración de estrategias comerciales. Dirección de equipos en campañas promocionales.
Fechas	2014/2015
Cargo	DIRECCIÓN COMERCIAL TERRITORIAL GRUPO 10 MEDIADORES
Funciones	Gestión de equipos en los puntos de venta, creación de agencias comerciales, seguimiento comercial, formación comercial y de producto, elaboración de campañas comerciales, búsqueda de candidatos, seguimiento de ventas, resolución de incidencias, potenciación de ventas, marketing en el punto de venta y generación de parámetros comerciales.

Fechas	2015 sept
Cargo	GESTOR DE CLIENTES BANCOFAR S.A.
Funciones	Prospección de clientes Farmacéuticos, gestión de clientes, campañas comerciales, fuerza de ventas, administración y gestión de documentación en oficina directa. Trato directo con el cliente. Prospección, detección y elaboración de estrategias comerciales.
Fechas	2015 dic- 2016 ago.
Cargo	DIRECTOR SUCURSAL VIRTUAL BANCOFAR S.A.
Funciones	Gestión integral de oficina bancaria comercial. Dirección de equipo comercial. Hipotecas mobiliarias e inmobiliarias. Operaciones financieras, gestión de clientes, control de personal, organización y gestión documental. Visitas a farmacias.
Fechas	2016 ago- 2020 nov.
Cargo	GESTOR COMERCIAL TERRITORIAL GRENKE RENT S.A.
Funciones	Gestión de distribuidores de tecnología a nivel provincial y asesoramiento comercial en productos financieros de Renting. Formación comercial, seguimiento y fomento del uso de las herramientas.

Formación académica

Fechas	2005/2007
Estudios	TÉCNICO SUPERIOR EN GESTIÓN COMERCIAL Y MARKETING , especializado técnicas de ventas , marketing en el punto de venta, logística y estudios de mercado.
Fechas	2014
Estudios	PERITO JUDICIAL EN ACCIDENTES DE TRÁFICO , peritaje de automóviles habilitados para la circulación así como su aplicación judicial en siniestros.

Formación laboral

- Curso de Asesor Comercial impartido por grupo Catalana Occidente. 130 horas.
- Curso técnico comercial empresas. 140 horas.
- Curso presencial administrativo comercial Centro de Seguros y Servicios E.C.I. 30 horas
- Curso asesoramiento en Planes de Pensiones y PPAS S.E.C.I. 45 horas
- Curso asesoramiento para préstamos personales BBVA (uno e) y FINCONSUM. 95 horas
- Curso perfiles de clientes y política de empresa por EL CORTE INGLÉS. 10 horas
- Curso de Gestión de equipos comerciales por EL CORTE INGLÉS
- Dirección Comercial de seguros por ACTIVE SEGUROS
- Curso formación Fondos de Inversión GESTIFONSA. 30 horas
- Curso Bancofar Dirección de sucursal bancaria.

Competencias personales

Idioma materno

Español / Castellano

Otro(s) idioma(s)

Inglés:

Autoevaluación

Nivel europeo (*)

Idioma

Comprensión		Habla		Escritura
Comprensión auditiva	Lectura	Interacción oral	Capacidad oral	
Alto	Alto	Alto	Alto	Alto

Aptitudes Sociales

Capacidad para el trabajo en equipo; Adaptabilidad en ambientes exigentes; Asunción de responsabilidades, dirección de equipos e iniciativa.

Capacidades y competencias sociales

Soy una persona extrovertida, colaboradora, con buena presencia, educada, con excelentes habilidades comunicativas y sociales y con gran capacidad de adaptación en cualquier entorno laboral.

Permiso de conducción

B