



Okondo - Vizcaya

RESUMEN PROFESIONAL

Gestor experimentado con excelentes aptitudes de gestión de clientes y proyectos, trabajando en equipo. Orientado a resultados con gran capacidad para comunicarse de forma eficaz. Estudio de Riesgos de empresas y particulares para concesión de productos financieros

APTITUDES

- Dotes comerciales y habilidades para el trato con el cliente
- Orientación comercial
- Capacidad de negociación
- Toma de decisiones
- Competencias informáticas y digitales avanzadas

ID-60005

RICARDO

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Octubre 2019 - Diciembre 2021

Ejecutivo Comercial Digital BANCO SANTANDER | Bilbao

- Gestión comercial y financiera de una amplia cartera de clientes, orientado a cumplimiento de objetivos comerciales y de calidad en la nueva División Digital
- Captación de clientes y Negociaciones para contratación de productos y servicios financieros
- Elaboración de informes financieros y Gestión de Riesgos (Pólizas , Contratos financieros, Avaluos, Seguros, Fondos, Hipotecas,...)

Octubre 2017 - Octubre 2019

Subdirector BANCO SANTANDER | Vizcaya

- Captación de negocio y la gestión del cliente tanto a nivel de particulares como de empresas.
- Gestión del personal de la oficina
- Negociación y Formalización de Líneas de Riesgo , Confirming, Factoring , Avaluos Nacionales e Internacionales, Seguros de cambio, Anticipos comerciales, Descuento,...

Febrero 2011 - Octubre 2017

Gestor de Empresas de Dirección Regional BANCO POPULAR | Bilbao

- Captación de Empresas y Gestión de importante cartera de empresas
- Visitas comerciales con gerentes y responsables financieros
- Gestión de equipo comercial
- Negociación y Formalización de Líneas de Riesgo , Confirming, Factoring , Avaluos nacionales e internacionales, Seguros de cambio, Anticipos comerciales, Descuento,...

Febrero 2006 - Febrero 2011

Director BANCO POPULAR | Regional Norte

- Liderando equipo aprovechando las fortalezas de cada miembro
- Captación de negocio y gestión del cliente tanto a nivel de particulares como de empresas
- Orientación a resultados para el cumplimiento de los objetivos marcados por la entidad

Mayo 2004 - Enero 2006

Subdirector BANCO POPULAR | Alava

- Captación de negocio y la gestión de los clientes tanto a nivel de particulares como de empresas.
- Gestión de personal de la oficina

- Control administrativo y financiero de la oficina (Contratos financieros, Pólizas, Confirming, Factoring, Avalos, Hipotecas,...)

Marzo 2002 - Abril 2004

Gestor Comercial BANCO POPULAR | Navarra

- Captación y Gestión de las necesidades financieras de los clientes
- Orientación a resultados con cumplimiento de objetivos
- Elaboración de informes financieros y Gestión de Riesgos

Diciembre 2001 - Marzo 2002

Controller financiero IBERDROLA S.A. Grupo Iberdrola | Bilbao

- Colaborando en la elaboración de la previsión anual y planificación plurianual de estados financieros consolidados del Grupo Iberdrola
- Usuario ERP - SAP R3

Julio 2000 - Septiembre 2000

Cajero de banca KUTXABANK

- Atención a los clientes en las operativa bancaria.

FORMACIÓN

2022

Curso SAP R3 Experto FINANZAS CONTROLLING

Escuela de Negocios, Madrid

2018

CERTIFICADO ASESOR FINANCIERO (CAF)

Escuela de finanzas, Madrid

2002

Postgrado Director de Personal y Recursos Humanos

ASLE, Bilbao

Planificación, Técnicas de Comunicación, Reclutamiento y Selección, Valoración de Puestos, Formación, Evaluación del Rendimiento, Gestión de Calidad, Seguridad Laboral, Administración del Personal

2001

Licenciado Económicas | Gestión Económica

Universidad Pais Vasco, Bilbao

Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales de Sarriko (UPV)
con media de Notable

INTERESES

Responsable de Cartera del Club de Bolsa de Sarriko de 1997 a 2001
y perteneciendo al Departamento de Análisis

Colaborador de la revista de estudios económicos ELCANO XXI de
1999 a 2001

IDIOMAS

-Inglés: Nivel C1

Higher Level (University of Oxford) - 5º curso de Inglés de la Escuela
Oficial de Idiomas (E.O.I.)

-Conocimientos de Alemán