



JAVIER

Comercial con más de 12 años de experiencia en captación y desarrollo de negocio, así como gestión de cartera de clientes de diversos sectores. Soy un apasionado del mundo comercial, y me caracterizo por ser una persona positiva, constante y trabajadora, siempre en busca de superar los objetivos marcados.

IDIOMAS

- Inglés avanzado (C1)
- Español nativo

FORMACIÓN ACADÉMICA

- Diplomatura en Ciencias Empresariales. Universidad San Pablo CEU (2009)
- Licenciatura en Administración de Empresas, Universidad Complutense de Madrid (2014)
- Máster en Dirección Comercial y Gestión de ventas, EAE Business School (2019)

APTITUDES

- Gestión comercial
- Desarrollo de negocio
- Venta consultiva
- Generar relaciones de confianza
- CRM (Salesforce, Dynamics)
- Marketing
- Adaptación al cambio
- Orientación a resultados

CONTACTO

-
-
-

EXPERIENCIA



DINERS CLUB - Key Account Manager (2023 - 2024)

Desarrollo de Negocio y Gestión de cartera comercial.

- 30M€ de pipeline generado
- 22% crecimiento cartera
- Apertura nueva línea de oportunidades



ESADE - Sales Executive (2021 - 2023)

Captación, gestión de leads, prospección, oportunidades, propuestas. B2C y B2B2C.

- Consecución de objetivos superior al 100%
- Trabajo conjunto entre departamentos
- Programa de referrals



EDENRED - Account Manager (2018 - 2021)

Desarrollo de Negocio y Gestión de cartera comercial.

- Gestión cartera 15M€
- Consecución de objetivos superior al 100%
- Acciones de cross-selling con partners y clientes



FI GROUP - Account Manager (2016 - 2018)

Desarrollo de Negocio y Gestión de cartera comercial.

- Mejor account manager de primer año
- 98% de consecución de objetivos



ROSSELLIMAC - Account Manager (2014 - 2016)

Desarrollo de Negocio y Gestión de cartera comercial.

- Más de 3.500 iPads implementados
- 25% de nuevos clientes en mi primer año

OTRA EXPERIENCIA (2005 - 2014)

