



ID-58886 MARÍA DE LAS NIEVES

Gestora de Ventas con fuertes habilidades comerciales y de comunicación y con alto nivel de persuasión en las negociaciones

INFORMACIÓN DE CONTACTO



Bretocino, Zamora



Permiso de conducir: B

HABILIDADES

- Negociación: Experto
- Paquete Office: Avanzado

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Delegada de Ventas

DAMM Atlantica - Zamora-León

ene 2021 - Actualidad

Auto-venta

Cafento, S.L. - Zamora

mar. 2019/dic. 2019 (Sustitución baja enfermedad)

- Comercialización del portafolio de la empresa, introducción de nuevas referencias en cada cliente y consecución de los objetivos marcados por la organización, fidelización de los mismos, captación de nuevos clientes y gestión de cobros

Preventa

Aldisza, S.L. - Zamora

jul. 2018/ene. 2019 (salida suspensión de pagos)

- Comercialización de la amplia gama de productos de la distribución en colaboración con las empresas proveedoras afianzando con la mayor gama de producto a los clientes ya existentes y gestionando la captación de nuevos clientes. Gestión de cobros.

Delegada de Ventas

Damm Atlantica - Vitoria

jun. 2015 / jun. 2018

- Gestión de la red de distribución asignada por la compañía. Proposición para la captación de nuevas redes de distribución. Control de existencias de los mismos. Gestión de negociación de detallistas a través de la realización de un programa de visitas, informando a la empresa de las visitas realizadas, mediante partes de actividad. Control de agresiones de la competencia en la zona asignada. Diagnóstico de la situación de mercado y posicionamiento de la compañía en el mismo. Apoyo y orientación comercial en las rutas de ventas diarias de los distribuidores. Elaboración de planes promocionales en la zona asignada a cada distribuidor. Formación sobre el producto e impartición de cursos de tiraje de cerveza, tanto a la red comercial de los distribuidores como a los clientes de éstos. Comercialización del portafolio de la empresa, introducción de nuevas referencias en cada cliente y consecución de los objetivos marcados por la organización, fidelización de los mismos, captación de nuevos clientes. Presentación e introducción de los nuevos productos tanto en los distribuidores como en el cliente final. Gestión de los abonos comerciales y liquidaciones mensuales en los distribuidores de los planes promocionales. Gestión de cobros en las operaciones en las que se interviene.

Pre-venta

Pepsico / Orangina-Schweppes - Vitoria

ene. 2014/jun. 2015

- Comercialización del portafolio de la empresa, introducción de nuevas referencias en cada cliente y consecución de los objetivos marcados por la organización, fidelización de los mismos, captación de nuevos clientes y gestión de cobros.

Responsable Departamento comercial y Marketing

Bolumburu, S.A. – Vitoria

ene 2008 / abr. 2014

Coordinación de la red comercial a nivel nacional. Organización logística para la distribución de sus productos, atención telefónica y personalizada de clientes, elaboración de planes estratégicos para la consecución de objetivos. Promoción y fidelización del producto estrella de la compañía, la piedra natural, a través de la realización de visitas a tiendas de cocina, estudios de arquitectura, profesionales de la reforma... etc. a nivel local, principalmente en País Vasco y Navarra, con el fin de generar demanda del producto en el cliente final, facilitando todo tipo de material comercial, expositores-muestrarios, catálogos... Diseño de todo el merchandising de la compañía. Debido a mi formación académica y experiencia otro de mis cometidos fue el apoyo al departamento de RRHH y asesoramiento en el ámbito laboral.

Técnico Laboral y Pasante

Arrázola abogados - Vitoria

jun. 2006 / dic. 2007

Coordinación del departamento laboral, elaboración de nóminas, seguros sociales, partes de accidentes (Delt@), contratos (contrat@), finiquitos, redacción de demandas y todo tipo de gestiones de ámbito laboral, atención telefónica y personalizada de clientes. Utilización de programas A3-NOM y nominaplus

FORMACIÓN ACADÉMICA

Cursando

Máster en Prevención de Riesgos Laborales

Universidad Internacional de La Rioja - Modalidad On-Line

Seguridad e Higiene, Ergonomía y Psicosociología

2019

Curso Universitario en protección de datos

Prevensystem - Zamora

DPO

2011

Diplomatura en Relaciones Laborales

Universidad de Salamanca - Zamora

Psicología Industrial

IDIOMAS

- **Español:** Lengua materna
 - **Inglés:** Conversacional
-