



BARCELONA

Fecha Nacimiento: 21/09/1998

Residencia: Terrassa.

• APTITUDES

SAP

Software SAP

Análisis de datos e investigación

• Capacidad para solucionar

• problemas

• Gestión del negocio

• Presupuesto y control de gastos

• Administración de cuentas

• Reducción de costos y análisis

• Excelente resolución de

• problemas habilidades

• Habilidad de crear y mejorar

• presupuestos

• Reducción de costos y análisis

• Planificación presupuestaria

• Liderazgo y habilidades de

• construcción

• Procedimientos administrativos

• Microsoft Office

• Excelentes dotes de comunicación

• Procedimientos de pedidos

• Networking

• Relaciones con los clientes

• Gestión de proyectos

• Gestión de datos

• Planificación efectiva y estratégica

• Flexible

• Capacidad de adaptación

• Idiomas

• Competencias digitales

• Esfuerzo y lealtad

• Trabajo en equipo

• Productividad

• Creatividad

• Proactividad

• IDIOMAS

Español

Catalán

Árabe

• Inglés

• Francés

ANTHONY A.

LICENCIADO EN BUSINESS & MANAGEMENT EN BATH SPA UNIVERSITY BY BARCELONA BUSINESS INSTITUTE. HE ESTADO EN CANADÁ 6 MESES ESTUDIANDO Y CRECIENDO COMO PERSONA. TAMBIÉN TENGO LA CAPACIDAD DE LIDERAR GRUPOS DE PERSONAS EN ASPECTOS DE ORGANIZACIÓN, ACTIVIDADES Y GESTIÓN. ACTUALMENTE ESTOY ANSIOSO POR CREAR, COMUNICAR Y CREAR VALOR.

HISTORIAL LABORAL

ENCARGADO - Roula's Restaurant

Gatineau, Quebec, Canadá | Sept. 2019 - Mar. 2020

Experiencia manteniendo relaciones con los proveedores de restaurantes para facilitar la gestión eficaz del inventario e implementar controles de costes.

- Buenas habilidades para evaluar regularmente los niveles de existencias de la zona de venta para reponer con los suministros del almacén del antes del agotamiento
- Entrenado para rotar los suministros correctamente para evitar productos obsoletos y retirar los artículos viejos de las estanterías principales para crear exhibiciones promocionales especiales.
-

RESPONSABLE DE CLIENTES Y RESERVAS - Sweetbox S.L.

Barcelona, España | Ago. 2018 - Jul. 2019

Proporción de servicio excepcional a los clientes como realizar reservas y organizar eventos.

- Especialista en atención al cliente con excelentes capacidades de resolución de problemas y organización de sistemas efectivos de producción.
- Desarrollé un nuevo proceso para la evaluación de empleados que supuso mejoras destacadas en el rendimiento.
-

RESPONSABLE DE COMPRAS (PRÁCTICAS) - Lucta S.A.

Montornés del V., Cataluña, España | Ene. 2018 - Ene.. 2019

Recibo de envíos entrantes, comparación de contenidos con los historiales asociados y remisión al departamento adecuado.

- Gestión de los paquetes enviados y recibidos cada día, y supervisión de más de paquetes en periodos de 24 horas.
- Supervisión múltiples bases de datos para realizar un seguimiento de todo el inventario de la empresa.
- Capaz de desarrollar ofertas únicas de productos mensualmente como parte de las ofertas de temporada.
- Se comunicó estrechamente con las partes interesadas, incluidos los proveedores y comerciantes, lo que ayudó a asegurar entregas oportunas.
- Brindé soporte al director de operaciones con relación a las actividades operativas cotidianas.
- Minucioso a la hora de alternar las mercancías del inventario observando las entradas y salidas para mantener los estantes organizados y apropiadamente abastecidos.
- Búsqueda de todo aquél material necesario para cualquier persona dentro de la entidad.
- Comunicación con proveedores para establecer y determinar fechas y términos de mercancías.
-

FORMACIÓN

BA (Hons) Business & Management (Top - Up)

Bath Spa University | Sept. 2016 - Jun. 2019

Higher Nationals Diploma in Business & Marketing

Pearson College London | Sept. 2016 - Jun. 2019

Grado en Comercio Internacional

Escuela Superior de Negocios | Barcelona Business Institute | Sept. 2016 - Jun. 2018